

Derqimiz 7. Yılında

ticaret

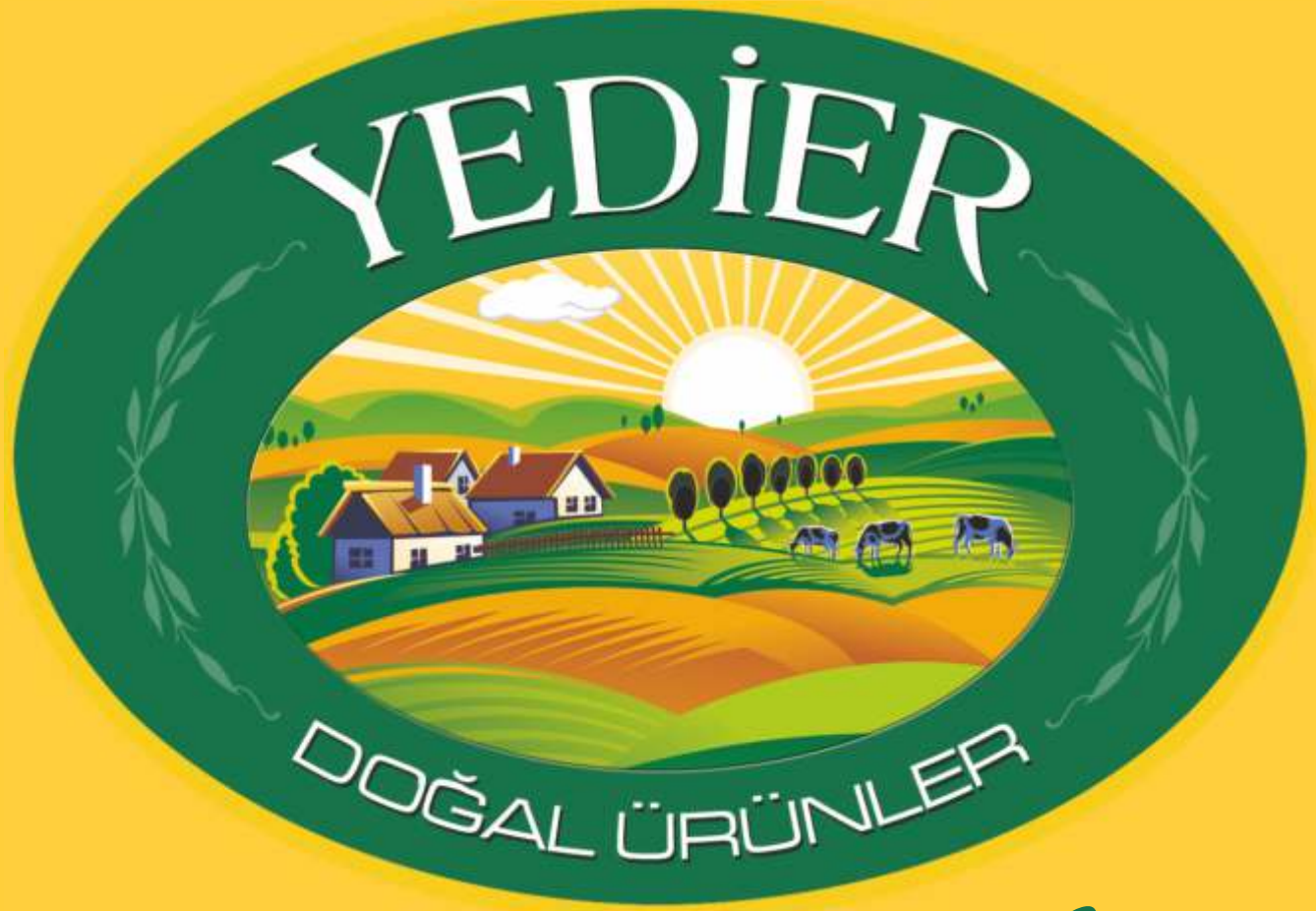
NİĞDE TİCARET VE SANAYİ ODASI



Türkiye Odalar ve
Borsalar Birliği
Niğde'ye İletişim
Fakóltesi Binası Yaptıracak

Niğde Üniversitesi'nden
TOBB Başkanı Hisarcıkloğlu'na
fahri doktora unvanı

Niğde Belediyesi
TOBB Başkanı Hisarcıkloğlu'na
Fahri Hemşehrlik Beratı Verdi



?Doğadan gelen sifa...?

Fabrika: Serinevler Mah. Mehmet Poylu Sok. No:12 İçmeli Köyü / Niğde

Tel: 0 (388) 257 80 89

İstanbul Şube: Altayçeşme Mah. Atatürk Cad. Prof Sulhi Dönmezer Sok

Demir Apt No: 5 Maltepe / İstanbul

Tel: 0 (216) 383 10 13 Fax: 0 (216) 383 10 11

Gsm: 0 (532) 276 50 77 - 0 (533) 695 61 89

ticaret Dergisi
Niğde Ticaret ve Sanayi
Odası'nın yayın organıdır.

İmtiyaz Sahibi

Niğde Ticaret ve Sanayi Odası adına
Yönetim Kurulu
Şevket KATIRCIOĞLU

Yayın Kurulu

Ogün SONGUR - Suna TUĞRUL
Mikail AKSUNGUR - Yakup YAVAŞCAN

Yayı işleri müdürü
Bekir MUMCU

Editör

Gülsevil OZAN

Yazışma - Reklam - Rezervasyon

ticaret Dergisi
Niğde Ticaret ve Sanayi Odası
Bankalar Caddesi No: 17 51100 Niğde
Tel: 0388 233 55 01
Faks: 0388 233 55 00
E-Posta: niğdetso@tobb.org.tr
www.nitso.org.tr

Tasarım - Baskı

Karan Ofset

Tel: 0388 233 66 22

Faks: 0388 233 88 11

Gsm: 0532 706 55 46

E-Posta: karanofset@hotmail.com
www.karanofset.com.tr

Yayın Türü: Yaygın
Basım Tarihi: 6.12.2013

Dağıtım

ticaret Dergisi, Niğde Ticaret ve Sanayi
Odasının üyelerine ve uygun görülen
kişi ve kuruluşlara ücretsiz olarak
dağıtılmaktadır.

Yayın Politikası

ticaret dergisi iki ayda bir yayınlanır.
Dergimizdeki yazılar kaynak
gösterilmeksizin alıntı yapılamaz
ve yazılardaki görüşler ve bunların
sorumluluğu tamamen yazarına
aittir ve hiçbir şekilde Niğde Ticaret
ve Sanayi Odası'nın resmi görüşünü
yansıtmaz. Dergimizde yayınlanmak
üzere gönderilen yazılar, yayınlanmasın
veya yayınlanmasın iade edilmez.
Dergimiz, gönderilen yazılar üzerinde
gerekli editöryal işlemleri yapma
hakkını saklı tutar.



4

8

11

BAŞYAZI 2
Şevket KATIRCIOĞLU

HABERLER..... 3
NiTSo, Girişimcilik Eğitimi Düzenledi

NiTSo, İhracatçı Firmalarla
Bir Araya Geldi4

"Kır Kabuğunu Bir Fikir de Sen Bul-2"
Yarışmasına Başvuruda Bulunan
Öğrenciler Odamızı Ziyaret Etiler.....5

TOBB, Niğde'ye İletişim
Fakültesi Binası Yapıtıracak.....6-7

Niğde Üniversitesi Mezuniyet
Töreni Gerçekleştirildi.....8-9-10

Niğde Belediyesi'nden
TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu'na
Fahri Hemşehrlik Beratı.....11-12

Niğde Ticaret ve Sanayi Odası
NESOB Başkanı'na Hayırlı
Olsun Ziyaretinde Bulundu.....13

Niğde Ticaret ve Sanayi Odası
Romanya Vizesi İçin
Referans Mektubu Verebilecek.....13

Elit Beğendim Hastaneler
Mağazası Açıldı.....14

Niğde Çarşısı A.V.M. Hizmete Açıldı.....15

Songur Alışveriş Merkezi
Niğdelilerle Buluştu.....16

Acar Seyahat Yeni Hizmet
Binasına Taşındı.....17

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme
Bakanı Lütfi Elvan Niğde'de.....18

TOBB 70. Mali Genel Kurul
Toplantısı Gerçekleştirildi.....19-20-21

İş ve Meslek Edindirme Projesi olan
UMEM Beceri'10 Projesinde Dev Adım..22-23

Garanti Bankası, Kadın Girişimcileri
Bir Araya Getirdi.....24-25-26

Kurumlar Vergisi
Rekortmenleri Açıklandı.....27

Niğde Üniversitesi LÖSEV Kulübü,
Lösemi Hastası Çocuklara Destek Veriyor
.....28-29-30-31

Odamıza uzun yıllardır kayıtlı olan üyelerimizi
tanıtmaya devam ediyoruz. Bu sayımızda,
Birko A.Ş.'ne ve Şehir Lokantası'nın sahibi
Yusuf Dalmış'a yer veriyoruz.....32-33-34

BÜYÜTEÇ35-36-37-38
SANKO Holding Onursal Başkanı
Abdulkadir KONUKOĞLU

BÜYÜTEÇ39-40-41
Aile İşletmeleri ve Girişimcilik Araştırma Merkezi
(AGMER) Müdürü Prof. Dr. Tamer KOÇEL

SAĞLIK..... 42-43
Çocuklarda İshal Uzm. Dr. Güliz GÜRER
Çocuk Sağ.ve Hast.Uzmanı

EKONOMİ44
Üretici Fiyatları Endeksi, Haziran 2014

EKONOMİ45
Tüketici Fiyatları Endeksi, Haziran 2014

YURTIÇİ FUAR TAKVİMİ.....46-47-48-49-50

VERGİ TAKVİMİ.....51-52

İSTATİSTİKİ VERİLER.....53-54-55-56

ODAMIZDAN.....57-58-59

SUDOKU BULMACA..... 60



19

24

28

BAŞYAZI



49. sayımızda yine beraberiz.

Geçtiğimiz günlerde Niğde'de eğitim adına çok güzel bir olaya imza atıldı. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB), İlimize İletişim Fakültesi Binası yapma kararı aldı.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın M. Rifat Hisarcıkıoğlu ile Niğde Üniversitesi Rektörümüz Sayın Prof. Dr. Adnan Görür arasında imzalanan protokolle eğitim camiasına yapılan bu önemli yatırımın temelleri atılmış oldu.

Hem ilimiz hem de ülkemiz için büyük önem taşıyan bu destekten dolayı başta Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanımız Sayın M. Rifat Hisarcıkıoğlu olmak üzere, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği yönetimine hemşehrilerimiz adına teşekkür ediyorum.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı, Milli Eğitim Bakanlığı ve TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi (TOBB-ETÜ) arasında 2011 yılında imzalanan protokol ile iş ve meslek edindirme projesi olan UMEM Beceri'10 hayata geçirildi.

Odamız, Çalışma ve İş Kurumu İl Müdürlüğü ve Niğde Endüstri Meslek Lisesi işbirliği ile genç kardeşlerimizle meslek edindirmek, onları iş hayatına kalifiye eleman olarak yetiştirmek adına farklı iş kollarında kurslar açtık. Açılan iş ve meslek edindirme kurslarında eğitim görenler, eğitimlerinin sonunda çeşitli işyerlerinde çalışma imkanı buldular.

81 ilimizi kapsayan bu değerli proje, Mayıs ayı içerisinde yenilerek daha işlevsel hale getirildi. Konu ile ilgili detaylı bilgiyi dergimizin ilerleyen sayfalarında okuyabilirsiniz.

Saygılarımla
Şevket KATIRCIOĞLU
NiTSO Yönetim Kurulu Başkanı

NİTSO, Girişimcilik Eğitimi Düzenledi



Niğde Ticaret ve Sanayi Odası, Ahiler Kalkınma Ajansı ve KOSGEB işbirliği ile uygulamalı girişimcilik eğitimi düzenlendi.

Girişimcilik eğitim kontenjanı 30 kişi ile sınırlı olması nedeni ile istekliler arasında mülakat yapıldı ve eğitime katılmaya hak kazananlar belirlendi.

70 saatlik eğitimin içeriğinde KOSGEB destekleri, yeni iş kuranlara dönük desteğin mevzuatı, başvuru aşamaları, iş planının hazırlanması, pazar araştırmasının yapılması, yönetim planı oluşturulması ve yatırım fizibilitelerinin yapılması gibi konular yer almaktadır.

Eğitim sonunda başarılı olanlara sertifika verilecek.

Sertifika alan katılımcılar, yeni bir iş kurmaları halinde KOSGEB'in Girişimcilik Destek Programı kapsamında 30 bin liraya kadar hibe, 70 bin liraya kadar da faizsiz kredi desteklerinden faydalanmak için başvuruda bulunabilecekler.



NiTSO, İhracatçı Firmalarla Bir Araya Geldi



Niğde Ticaret ve Sanayi Odası (NiTSO), ihracat ve ithalat yapan firmalarla bir araya gelerek gümrük işlemlerinin kolaylaştırılması hakkında bir toplantı gerçekleştirdi.

NiTSO Toplantı Salonu'nda gerçekleştirilen toplantıya, Niğde Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şevket Katırcıoğlu, Niğde Gümrük Müdürü Burhan Ayhanoğlu, NiTSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcıları Suna Tuğrul ve Ogün Songur, firmaların ihracat ve ithalat birimlerindeki yetkilileri ve Niğde'de faaliyet gösteren Express Gümrük Müşavirliği Uzmanı Kemal Salman katıldı.

Toplantı ile ilgili bilgi veren NiTSO Başkanı Şevket Katırcıoğlu; " İlimizde ihracat ve ithalat işlemleri yapan firmalarımızla bir araya gelerek, işlemlerin mümkün olduğunca İlimizdeki gümrük müdürlüğü üzerinden yapılmasını vurgulamak ve gümrük mevzuatı ile ilgili firmalarımızı bilgilendirmek için bir toplantı gerçekleştirdik. Uzun uğraşlar sonucu İlimize kazandırdığımız Gümrük Müdürlüğü'nün ayakta kalabilmesi için belli bir işlem hacmine ulaşması gerekiyor. Belli bir işlem hacmine ulaşamayan gümrük müdürlükleri için kapanma riski söz konusu olabiliyor. Böyle bir durumun yaşanmaması için firmalarımızın bu konuda duyarlılık göstermelerini istiyoruz. Gümrük Müdürlüğü'nün İlimizde hizmet

veriyor olmasının ve hizmete yerinde ulaşıyor olmamızın değerini bilmemiz gerekir" diye konuştu.

Toplantıda konuşan Gümrük Müdürü Burhan Ayhanoğlu; " Niğde Ticaret ve Sanayi Odası ile Niğde Organize Sanayi Bölgesi'nin destekleriyle tüm kuruluş aşamalarımız tamamlandı. A sınıfı gümrük müdürlüğü olarak kurulduk. Personel altyapımız hizmet vermeye hazır konuma geldi. Gümrük Müdürlüğü olarak, gümrük ile ilgili tüm işlemlerinizde 24 saat hizmet vermeye hazırız. Sadece firmalarımızın değil, yurtdışından gelen ve yurtdışına giden vatandaşların gümrük işlemlerine de yardımcı olmaktayız. Ayrıca, gümrükleme hizmetlerini firmalarımızın kendi üretim yerlerine giderek tamamlıyoruz. Böylece onları yormadan, en kısa ve kolay şekilde ihtiyaçlarına cevap vermeye çalışıyoruz" dedi.

Toplantı soru-cevap bölümünün ardından sona erdi.



"Kır Kabuğunu Bir Fikir de Sen Bul-2" Yarışmasına Başvuruda Bulunan Öğrenciler Odamızı Ziyaret Etiler



Niğde Ticaret ve Sanayi Odası (NiTSO), Gençlik Haftası kapsamında, "Kır Kabuğunu Bir Fikir de Sen Bul-2" adlı ödüllü iş fikri proje yarışmasına başvuruda bulunan lise düzeyindeki öğrencileri misafir etti.

Altı farklı okuldan gelen öğrenci ve öğretmenleri, NiTSO Yönetim Kurulu Başkanı Şevket Katırcıoğlu, Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı ve NiTSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Suna Tuğrul ile Genç Girişimciler Kurulu Başkanı ve NiTSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ogün Songur karşıladılar.

Ziyaret kapsamında öğrencilerimize ve öğretmenlerimize Ticaret ve Sanayi Odasının tarihsel gelişimi ve faaliyetleri, "Kır Kabuğunu Bir Fikir de Sen Bul-2" adlı ödüllü iş fikri proje yarışmasının düzenlenme amacı, yarışma sonuçlanıncaya kadar geçen sürede neler yaşandığı ve değerlendirmede esas alınan kriterler gibi konularda bilgi verildi.

Konuşmaların ardından öğrenciler NiTSO Başkanı Şevket Katırcıoğlu, Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Suna Tuğrul ve Genç Girişimciler Kurulu Başkanı Ogün Songur'a merak ettikleri konular hakkındaki sorularını yönelttiler.

Ziyaret, öğrencilerimize ve öğretmenlerimize, girişimcilik konusunda örnek teşkil etmesi amacıyla Ataman Özbay'a ait "Yedi Yaşında Bindiğim Kamyonun Frenleri Patladı ve Hayata Yuvarlandım" adlı kitabın hediye edilmesi ile son buldu.



TOBB, Niğde'ye İletişim Fakültesi Binası Yapıtıracak



Niğde Üniversitesi Kampüs alanı içerisinde yer alacak İletişim Fakültesi binasını Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) yapacak.

"TOBB Niğde Üniversitesi İletişim Fakültesi Binası Protokol ve İmza Töreni" Niğde Ticaret ve Sanayi Odası'nda gerçekleştirildi.

Niğde Ticaret ve Sanayi Odası'nın yenilenen Meclis Toplantı Salonu'na TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun ismi verildi. "M.Rifat Hisarcıklıoğlu Toplantı Salonu"nun açılış kurdelesini Başkan Hisarcıklıoğlu ile birlikte Niğde Valisi Necmeddin Kılıç, Niğde Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Adnan Görür, 22. Dönem Niğde Milletvekili Erdoğan Özegen, Niğde Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şevket Katırcıoğlu, Niğde Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Başkanı Mehmet Ayduğan, Niğde Ticaret ve Sanayi Odası Onursal Başkanı Serdar Ecemiş, Niğde Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Uyanık, Bor TSO Başkanı Nurettin Eriç birlikte kestiler.

Kurdele kesiminin ardından protokol ve imza

törenine geçildi. Protokol töreninde konuşan Başkan Hisarcıklıoğlu, eğitimin önemine vurgu yaptı. Hisarcıklıoğlu konuşmasında, "İnsanların en hayırlısı insanlar için faydalı olandır. Yapılan her işte zarar edebilirsiniz ama bir tek eğitimde zarar etme riskiniz yok.

Eğitime yapılan yatırımda muhakkak siz kar edersiniz, Niğde kar eder Türkiye kar eder. Burada Üniversitemize kurulacak olan İletişim fakültesinin binasının protokolünü imzalıyoruz. Bu esere destek olan bütün arkadaşlarımıza teşekkür ediyorum" dedi.

Niğde Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Şevket Katırcıoğlu da Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin birçok alanda olduğu gibi eğitim alanında da örnek işlere imza attığına işaret ederek, bu yatırımda emeği geçenlere teşekkür etti.

Niğde Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Adnan Görür de İletişim Fakültesinin yaptırılması hususunda emeği geçen herkese teşekkür etti. Niğde'de hayır kültürünün oluşturulması gerektiğini sıklıkla dile



getirdiğini ifade eden Rektör Görür, “Bugün hayır kültürünün oluşması için sürecin önemli bir noktaya geldiğini düşünüyorum. Şahenk Ailesinin yaptığı fakülte binası, laboratuvarları, uygulama alanları, yurdu buna ilave olarak imza atılan Niğde Üniversitesi-TOBB İletişim Fakültesi gösteriyor ki iyi bir noktadayız. Artık hayır kültürü Niğde de oluşuyor. Emeği geçen herkese teşekkür ediyorum” dedi.

Niğde Valisi Necmeddin Kılıç da kısa bir konuşma yaparak “Her zaman söylediğimiz gibi üniversitemiz bizim gözbebeğimiz. Onun gelişmesine katkıda bulunacak bir fakülte binasının kazandırılması gerçekten çok hayırlı bir haber. Emeği geçen herkese teşekkür ediyorum” dedi.

Tören sonrasında Başkan Hisarcıklıoğlu ve katılımcılar günün anısına hep birlikte fotoğraf çektirdiler.



Niğde Üniversitesi Mezuniyet Töreni Gerçekleştirildi



Niğde Üniversitesi 2013-2014 Eğitim-Öğretim Yılı 20. dönem mezunlarını verdi.

Merkez Yerleşke Anıt Alanı'nda gerçekleştirilen ve ailelerin büyük ilgi gösterdiği törene, Niğde Valisi Necmeddin Kılıç, Niğde Milletvekilleri Alpaslan Kavaklıoğlu ve Doğan Şafak, Niğde Belediye Başkanı Faruk Akdoğan, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı Rifat Hisarcıkıoğlu, Cumhuriyet Başsavcısı Hayreddin Akçıl, Rektör Prof. Dr. Adnan Görür, Rektör Yardımcıları Prof. Dr. Murat Alp ve Prof. Dr. Mustafa Bayrak, kamu kurum ve kuruluşlarının temsilcileri, sivil toplum örgütü temsilcileri, akademik ve idari personel, davetliler, öğrenciler ve veliler katıldı.

Saygı duruşu ve İstiklal Marşı'nın okunmasının ardından mezun öğrenciler adına Beden Eğitimi ve Spor Yüksekokulu okul birincisi Osman Yaman bir

konuşma yaptı. Konuşmasında üniversite eğitimine başladığı yıldan mezun olduğu güne kadar Niğde Üniversitesinde yaşanan büyük gelişime ve değişime şahitlik ettiklerini belirten Yaman, başta Rektör Prof. Dr. Adnan Görür olmak üzere emeği geçen tüm üniversite çalışanlarına öğrenciler adına sonsuz şükranlarını sunduklarını ifade etti.

Törende üniversitemizden mezun olan uluslararası öğrenciler adına İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi öğrencisi Nakibullah Ubeyt'te bir konuşma yaptı. Türkçeyi Niğde Üniversitesi'nde öğrendiğini ifade eden Ubeyt, akıcı ve etkili konuşmasıyla katılımcılardan büyük alkış aldı.

Konuşmasında Niğde'ye geldiği ilk günlerde yaşadığı duyguları ve mezun olurken yaşadığı duyguları ifade eden Ubeyt "Niğde'ye geldiğimde

karmaşık duygular ve korku içerisindeydim. Bilmediğim bir ülkede bilmediğim bir şehirde nasıl yaşayabileceğim hakkında hiçbir fikrim yoktu. Bir süre sonra Türk halkının, Hocalarımın ve özellikle de Niğde insanının yakın ilgisini, hoşgörüsünü ve sıcaklığını hissettikçe korku ve endişem kayboldu ve bugün elhamdülillah sizin maddi ve manevi desteğiniz sayesinde okulumu başarılı bir şekilde bitirmiş bulunmaktayım. Bütün bunlardan dolayı Türkiye'ye, Niğde halkına, hocalarıma ve öğrenci arkadaşlarıma çok teşekkür ediyorum" dedi.

Üniversitemiz eski dönem mezunları adına ise Mişa Kozmetik Genel Müdürü Mehmet Uyar bir konuşma yaptı. Eğitimin ve diplomanın önemini hayatından ve ticari yaşamından örneklerle anlatan Uyar, öğrencilere bazı tavsiyelerde bulundu.

Rektör Prof. Dr. Adnan Görür ise yaptığı konuşmada; Niğde Üniversitesi'nin 81 vilayetin tamamından gelen ve bununla birlikte 20 farklı ülkeden aramıza katılan uluslararası öğrencilerine çeşitlilik içinde birliğin gücünü hissettikleri 22 bin kişilik bir aile ortamı sunduğunu belirterek "Niğde Üniversitesi, Ülkemizin aydınlık yarınlarına katkı sağlayacak çağdaş bireyler yetiştirme ve bu yolla gerek milletimiz, gerekse insanlık adına üzerine düşen milli ve evrensel sorumluluğu layıkıyla yerine getirme gayretiyle, akademik, fiziki ve sosyal gelişim açısından son 5 yılda oldukça önemli ve başarılı bir süreç yaşamıştır. Ülkemizin önemli üniversiteleri arasında yer alma ve uluslararası rekabet gücüne sahip öncü bir üniversite olma hedefiyle gerçekleştirilen çalışmalar meyvelerini vermeye başlamıştır. Bu doğrultuda, Üniversitemizin mensuplarına sunduğu insan odaklı demokratik yönetim anlayışı ve özgür düşünce ortamı ile öğrenci odaklı çağdaş eğitim imkânları başlıca gurur kaynağımızdır" dedi. Rektör Prof. Dr. Adnan Görür konuşmasını şöyle

sürdürdü; "Bugün Niğde Üniversitesi, ürettiği bilgiyi toplumun yararına sunan, nitelikli mezunlar veren, önemli projeler ve bilimsel çalışmalar yürüten, uluslararası ilişkileri güçlü, kentle bütünleşmiş, fiziki sorunlarını ve eksiklerini gidermiş, eğitim öğretim imkânlarını güçlendirmiş, kısacası çağdaş bir üniversite olmanın gerekliliklerini büyük oranda yerine getirmiş güçlü bir üniversite konumuna yükselmiştir. Bundan sonraki hedefimiz; merkezinde insanın yer aldığı, mutluluk, huzur ve niteliğe dayalı bir anlayışla daha büyümek, daha gelişmek ve daha ileriye gitmektir. Üniversitemiz, her geçen gün daha fazla gelişen imkânları ve sunduğu eğitim-öğretim fırsatlarıyla uluslararası bir üniversite olma yolunda kararlı yürüyüşünü sürdürecektir. Bu kutlu yürüyüşe, bugüne kadar olduğu gibi, bundan sonra da, Niğde sevgi ve saygıyla sıcak yaklaşımlar gösterirse üniversitemizin koşmaya başlayacağından herkes emin olmalıdır. Üniversitenin koşmasını istiyorsak, üniversitenin yanında dimdik duran bir Niğde'ye ihtiyacımız olduğunu da unutmamalıyız. Çünkü hepimiz biliyoruz ki, marifet iltifata tabidir. Bugüne kadar bu iltifatı üniversitemizden esirgemeyen Niğde'nin gözbebeği Doğu Holding'e, Şahenk Ailesine ve özellikle de Sayın Ferit Şahenk'e ve bugün aramızda bulunan TOBB Başkanı Sayın Rifat Hisarcıklıoğlu'na tekrar tekrar şükranlarımı sunuyorum. Ümit ediyorum ki; şükranlarımızı sunacağımız, önlerinde saygıyla eğileceğimiz hayırsever insanlarımızın sayısı artacaktır."

Niğde Valisi Necmeddin Kılıç ise konuşmasında Niğde Üniversitesi'nin Niğde'nin gururu olduğunu belirterek "125 bin nüfuslu ilimizde 20 bin öğrenciyi barındıran 800'ü aşkın akademisyenin yürüttüğü, çok kıymetli bir yönetim mekanizmasının olduğu değerli Rektörümüz Prof. Dr. Adnan Görür'ün başkanlığında bir yönetim hayatının olduğu değerli bir üniversitemiz var. Bugün mutlu bir gün.

Anaların, velilerin mutlu günü. Bin bir eziyetle ve meşakkatle büyüttükleri varlıkları artık kendilerine hayırlı olacaklar, ailelerine hayırlı olacaklar, devletlerine ve milletlerine hayırlı olacaklar. Bugün binlerce öğrencimiz ülkesine hizmet için sıraya girdiler. Bu mutlu günde gençleri yetiştiren anaları babaları saygıyla selamlıyor, bu gençlerin eğitimi için gece gündüz fedakârlıktan çekinmeyen değerli öğretmenlerimizi de saygıyla selamlıyorum.” dedi. Tören, Üniversitemiz senatosunun özgeçmişini ile yönetim ve girişimcilik alanında iş dünyasına sağladığı katkıları dikkate alarak fahri doktora unvanı verilmesini kararlaştırdığı Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu'na Niğde Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Adnan Görür tarafından cübbe giydirilmesi ve fahri doktora belgesi takdimi ile devam etti.

Fahri doktora töreninin ardından Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu mezun öğrenciler için “Girişimcilik” dersi verdi. Hisarcıklıoğlu, “Bu hayatta en özgür olduğunuz

alan hayalinizdir. Hayal alanını en uzak noktasına kadar açık tutmalısınız. Hayalinizi hedefe koymadan başarıya ulaşamazsınız.

Başarısızlıktan kesinlikle korkmayacaksınız. Başarısız oldum diye hayalinizden hedefinizden vazgeçmeyeceksiniz. Zengin olmak istiyorsanız girişimci olacaksınız. Her girişimci aslında bu ülkeye kattığı bir katkı, girişimciliğinde tek isteği cesaret bu da sizde çok var. Dil biliyorsunuz, internet biliyorsunuz dünyayı bizden çok daha iyi tanıyoruz” diye konuştu.

Öğrencilerden anne ve babalarının hayır dualarını almalarını isteyen Hisarcıklıoğlu, “Onları sakın kırmayın. Anne babasının hayır duasını alanın sırtı yere gelmez” dedi.

Mezuniyet andının okunması, bölümlerinde ilk üçe giren mezun öğrencilere plaket verilmesi ve bölüm birincilerinin kütüklere plaka çakması ile devam eden tören, genel sınavlar sonucunda mezun olan 2 bin 185 öğrencinin keplerini havaya atmasıyla sona erdi.



Niğde Belediyesi'nden TOBB Başkanı Hisarcıklioğlu'na Fahri Hemşehrilik Beratı



Niğde Belediye Meclisince alınan karar doğrultusunda Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı Rifat Hisarcıklioğlu'na 'Fahri Hemşehrilik Beratı' verildi.

Niğde Üniversitesi mezuniyet töreninin ardından Niğde Belediyesini ziyaret eden Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı Rifat Hisarcıklioğlu'na Niğde Belediyesi Meclisinde alınan karar doğrultusunda 'Hemşehrilik Beratı' Niğde Belediye Başkanı Faruk Akdoğan tarafından verildi.

Niğde Belediye Başkanı Faruk Akdoğan; "Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı Sayın Rifat Hisarcıklioğlu bize vakit ayırarak Niğde Belediyemizi ziyaret etti. Bundan dolayı teşekkürlerimi sunuyorum" dedi. Belediye Başkanı Faruk Akdoğan; "Bende bir oda kökenli Belediye

Başkanı olarak, Belediyemizin Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı Sayın Rifat Hisarcıklioğlu tarafından ziyaret edilmesi onur ve gurur verici. Kendi döneminde Odalar ve Borsalar Birliği olarak etki alanını artıran, kendini hissettiren bir oda hürriyetine Türkiye Odalar ve Borsalar Birliğini kavuşturmuş olan Sayın Rifat Hisarcıklioğlu'na teşekkür ediyorum. Son 10 yıla baktığımız zaman Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Türk kamuoyunda ve dünya genelinde kendini ciddi manada hissettiren bir sivil toplum teşkilatı. Bir esnaf, tüccar, sanayici iş adamları teşkilatı olmuş olmasından dolayı da Rifat Hisarcıklioğlu ve tüm yönetimini kutluyorum tebrik ediyorum" şeklinde konuştu.

Niğde Belediye Başkanı Faruk Akdoğan; "Niğde Belediyesi olarak aldığımız bir karar sonucunda

TOBB Başkanı Rifat Hisarcıkıoğlu'na fahri hemşehrilik beratı takdim ettik. Belediye Meclis üyelerimize oy birliği ile alınmış bu karardan dolayı teşekkür ediyorum. 6. yılımı Niğde Belediye Başkanlığı görevinde infa etmekteyim ve dönemimde ilk kez bir fahri hemşehrilik beratını Sayın Başkanımız Rifat Hisarcıkıoğluna, Niğde'ye, Üniversitemize yapmış olduğu katkılardan dolayı takdim ettik" dedi. Niğde Belediye Başkanı Faruk Akdoğan'ın konuşmasının ardından TOBB Başkanı Rifat Hisarcıkıoğlu'nun özgeçmişi ve belediye meclisince verilen hemşehrilik beratı kararı okundu

Biz aynı kilimin birer parçasıyız

Çok duygusal bir gün yaşadığını ifade eden Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı Rifat Hisarcıkıoğlu; "Benim için çok duygusal bir gün. Aslında bir hemşehriniz olarak bir de bunun beratını almak benim için büyük bir onur. Bunu düşündükleri için başta Niğde Belediye Başkanımız Faruk Akdoğan Bey'e ve Belediye Meclis Üyelerine teşekkür ediyorum. Bir Kayserili olarak, İç Anadolu bölgesinin bir çocuğu olarak, zaten biz de Niğde, Kırşehir, Aksaray, Nevşehir, Sivas ve Yozgat birbirimizden ayrı değiliz. Biz aynı kilimin birer parçasıyız. Hemşehriliğimizin tescillenmiş olması benim için büyük bir onur. Niğde'ye hizmet etmek

büyük bir onur. Sizlerin bana vermiş olduğu hemşehrilik beratına Allah önümüzdeki dönemde buna uygun hareket etmeyi nasip etsin inşallah. Ülkemize, milletimize ve Türk iş dünyasına hizmet etmeyi bize Allahüteala nasip eder. Bizim bütün davamız, Türkiye'nin zenginleşmesi. Bu da girişimciler sayesinde olacak" şeklinde konuştu.

Bütün dünyada şehirler meydanlarıyla anılır.

TOBB Başkanı Hisarcıkıoğlu; "Niğde Belediyesine gelirken, Belediye Başkanımız Faruk Bey'in yaptığı meydanı gördüm. Şehirlerin en önemli yaşayan noktaları meydanlarıdır. Bütün dünyada şehirler meydanlarıyla anılır. Bu düşünceden dolayı kutluyorum. Belediye Başkanımız Sayın Faruk Akdoğan'ın başarısından da gurur duyuyoruz. Çünkü içimizden birisi şu anda Belediye Başkanı. Bu durumda bizim için ayrı bir gurur vesilesi" dedi.

TOBB Başkanı Hisarcıkıoğlu; "Almış olduğum bu ödüle layık olmaya çalışacağım. Diğer yandan Belediye Başkanımız 2. kez seçildi, belediye meclis üyelerimizde yeni seçildi. Bunun için bizde sayın başkanımıza bir plaket sunduk" şeklinde konuştu.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı Rifat Hisarcıkıoğlu'na sunulan Niğde Fahri Hemşehrilik Beratı programı fotoğraf çekiminin ardından sona erdi.



Niğde Ticaret ve Sanayi Odası NESOB Başkanı'na Hayırlı Olsun Ziyaretinde Bulundu

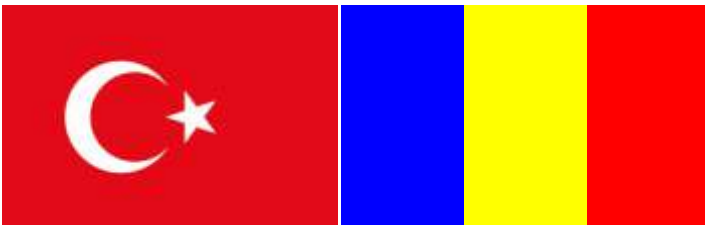
Niğde Ticaret ve Sanayi Odası (NiTSO) Meclis Üyeleri, Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Birliği seçiminin ardından başkanlığa seçilen Erdoğan Aykin'e hayırlı olsun ziyaretinde bulundular.

Niğde Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Üyeleri, Başkan Erdoğan Aykin'e yeni görevinde başarılar dilediler.

Başkan Aykin; "Niğde Ticaret ve Sanayi Odası'na ziyaretlerinden dolayı teşekkür ediyorum" diye konuştu.



Niğde Ticaret ve Sanayi Odası Romanya Vizesi İçin Referans Mektubu Verebilecek



17 Şubat 2014 tarihinde Bükreş'te imzalanan Romanya Hükümeti ile Türkiye Cumhuriyeti Hükümeti Arasında Vatandaşların Karşılıklı Seyahatlerine İlişkin Anlaşmanın Tadiline İlişkin

Protokol 12 Mart 2014 tarihinden itibaren yürürlüğe girdi.

İmzalanan protokol kapsamında Niğde Ticaret ve Sanayi Odası (NiTSO), üyelerine Romanya vizesi için referans mektubu hazırlayabilecek.

Niğde Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şevket Katırcıoğlu; "Odamız istenilen kriterleri sağlayan üyelerimize Romanya Vizesi için referans mektubu verebilecek" diye konuştu.

Elit Beğendim Hastaneler Mağazası Açıldı



Elit Beğendim Niğde'ye yeni bir şube daha açtı. Hastaneler Caddesi'nde faaliyet göstermeye başlayan Elit Beğendim'in açılış törenine Niğde Belediye Başkanı Faruk Akdoğan, Niğde Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şevket Katırcıoğlu, Niğde protokolü ve çok sayıda davetli katılım gösterdi.

Elit Beğendim Mağazası'nın ortaklarından Abdullah Asal, "Niğdemize bir şube daha açtık. Bizi açılış törenimizde yalnız bırakmayan herkese teşekkür ediyoruz. Halkımıza en güzel, en kaliteli ürünlerle hizmet vermeye devam edeceğiz" diye konuştu.

Niğde Ticaret ve Sanayi Odası olarak, Elit Beğendim Hastaneler Mağazası'nın hayırlı-uzurlu olmasını dileriz.



Niğde Çarşı A.V.M. Hizmetete Açıldı

15



Niğde Çarşı A.V.M. İmam Hatip Meydanı'nda hizmete açıldı.

Açılış törenine Niğde Belediye Başkanı Faruk Akdoğan, Niğde Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şevket Katırcıoğlu, Niğde Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Başkanı Mehmet Ayduğan ve davetliler katıldı.

Açılış ile ilgili düşüncelerini paylaşan Niğde Çarşı A.V.M. iş yeri sahibi Hüseyin Koyuncu; "Birçok farklı ürün kategorisi ve yüzlerce ürünle Niğdelilere hizmet verecek olmanın mutluluğunu yaşıyorum.

Açılışımıza gelerek, mutluluğumuza ortak olan herkese teşekkür ediyorum" dedi.

Niğde Ticaret ve Sanayi Odası olarak, Niğde Çarşı A.V.M.'nin hayırlı uğurlu olmasını diliyoruz.



Songur Alışveriş Merkezi Niğdelilerle Buluştu



Songur Alışveriş Merkezi, Şehitler Mahallesi'nde hizmete açıldı.

Açılış törenine Niğde Belediye Başkanı Faruk Akdoğan, Niğde Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şevket Katırcıoğlu, protokol üyeleri ve çok sayıda davetli katıldı.

Songur Alışveriş Merkezi Sahibi Adem Songur konuşmasında; " Alışveriş marketimizin açılışını değerli konukların katılımları ile birlikte gerçekleştirdik. Halkımıza en kaliteli ürünlerle hizmet vereceğiz. Bu güzel günümüzde heyecanımıza ortak olan ve bizleri yalnız bırakmayan herkese teşekkür ediyorum" diye konuştu.

Niğde Ticaret ve Sanayi Odası olarak, Songur Alışveriş Merkezi'nin hayırlı uğurlu olmasını diliyoruz.



Acar Seyahat Yeni Hizmet Binasına Taşındı



Yıllardır Niğde'de öğrenci ve servis taşımacılığı ile adından söz ettiren Acar Seyahat yeni yerine taşındı.

Acar Seyahat'ın Faik Şahenk Bulvarındaki yeni iş yeri açılışı, Niğde Belediye Başkanı Faruk Akdoğan, Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şevket Katırcıoğlu ve çok sayıda protokol mensubunun katılımı ile gerçekleştirildi.

Açılıшта konuşma yapan Acar Seyahat İşletme Müdürü Asım Acar; "Acar Seyahat pratik çözümler üreterek genç dinamik personelleriyle her zaman bir üstü hedeflemiştir.

Firmamız taşımacılık gereksinimini karşılayabilmek ve en iyi hizmeti verebilmek amacıyla yatırımlarına devam etmektedir.

Bu gün sektörde 15. yılını bırakmış olan ancak

alt yapısı yaklaşık yarım yüzyıla dayanan Acar Seyahat 2009 yılında ISO 9001 -2000 kalite belgesi almıştır. Firmamız Turizm ve Ulaştırma Bakanlığının vermiş olduğu D2, D1, A1, K1 ve Türk Sap yetki belgesine sahiptir" dedi.

Niğde Ticaret ve Sanayi Odası olarak üyemizin yeni iş yerinin hayırlı uğurlu olmasını diliyoruz.



Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı **Lütfi Elvan** Niğde'de



Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan, bir dizi ziyarette bulunmak üzere İlimize geldi. Bakan Elvan, Niğde Organize Sanayi Bölgesi'nde sanayicilerle birlikte düzenlenen toplantıya katıldı. Organize Sanayi Bölgesi hakkında da bilgi alan Bakan Lütfi Elvan, daha sonra beraberindeki heyetle birlikte Niğde Valiliğini ziyaret etti.

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan, bir ilin gelişmesinde, kalkınmasında en önemli unsurlardan birinin ulaşım alt yapısı olduğunu belirterek; "Ulaştırma alt yapısına yönelik olarak hükümetimizin yoğun çalışmaları oldu. Niğde'ye son 12 yıllık dönemde ulaşım alanında harcamış olduğumuz toplam tutar 3 milyar TL'dir.

Ulaştırma alanında baktığımızda; yaklaşık 12 yıl önce toplam bölünmüş yol uzunluğu Niğde ilimizde 54 km idi. Bu gün biz bu yolu 271 km'ye çıkardık.

Kemerhisar-Niğde bağlantı yolu dahil Kemerhisar Pozantı otoyolu bölgesini yaptık. Toplam uzunluğu 145 km olan bu projenin 2013 yılı sonu itibarıyla toplam 125 km tamamlayarak trafiğe açtık. Geriye kalan 20 km kısmı da inşallah bu yıl içerisinde tamamlayacağız. Yine Niğde için önem arz eden projelerden bir tanesi, Ankara-Niğde otoyolu. Bu projeyi yap-işlet-devret modeli çerçevesinde otoyol ihalesine çıkacağız. Yine bir başka önemli konu Niğde-Tepeköy-Çiftlik yolu. Özellikle kış aylarında ciddi sorun teşkil eden ve ulaşımı önemli ölçüde zora düşüren bu yol üzerinde çalışmalara hız veriyoruz.

Bu gün Organize Sanayi Bölgesi'nde dile getirilen bir diğer konu; özellikle üniversitenin bulunduğu bölgede köprülülük kavşak yapımı projesine duyulan ihtiyaç. İnşallah en kısa sürede oradaki yoğun trafiğe çözüm bulup, alt veya üst geçit köprü yapmak kaydıyla Niğde'nin bu problemini de çözmüş olacağız. Diğer yandan doğuyu batıya bağlayan kuzeyi güneye bağlayan akslara önem veriyoruz. Bu çerçevede özellikle Adana, Mersin ve Niğde'den uzanan aks bizim açımızdan önemli. İnşallah zaman içerisinde Mersin ve Adana'ya uzanan hızlı tren projesini de Niğdemiz için gerçekleştirmek istiyoruz" diye konuştu.



TOBB 70. Mali Genel Kurul Toplantısı Gerçekleştirildi



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği, 70. Mali Genel Kurulu'nu gerçekleştirdi.

Genel Kurul, Soma'da yaşanan felaket için yapılan saygı duruşuyla başladı.

Hisarcıklıoğlu'nun ev sahipliğinde TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi'nde (ETÜ) gerçekleştirilen TOBB 70. Genel Kurulu'na Başbakan Recep Tayyip Erdoğan, CHP Genel Başkanı Kemal Kılıçdaroğlu, MHP Genel Başkan Yardımcısı Emin Haluk Ayhan, bakanlar, delegeler ve çok sayıda basın mensubu katıldı.

Niğde Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şevket Katırcıoğlu, Meclis Başkanı Mehmet Ayduğan, Kadın Girişimciler İcra Kurulu Başkanı Suna Tuğrul ve Genç Girişimciler İcra Kurulu Başkanı Ogün Songur da katılımcılar arasındaydılar.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu Genel Kurul konuşmasına Soma'da yaşanan felaket nedeniyle

duyduğu acıyı ifade ederek başladı. Soma'da hayatını kaybeden işçilerin aileleri için başlattıkları yardım kampanyasını vurgulayan Hisarcıklıoğlu, bütün iş dünyasını bir kez daha destek olmaya çağırdı.

Geride bıraktığımız 2013 yılına bakıldığında özel sektör olarak, gelecek için umut veren bir tablo gördüklerini belirten Hisarcıklıoğlu, "Hayalleri hep birlikte gerçek yapacağız" diyerek birlik ve beraberlik mesajı verdi.

Hisarcıklıoğlu ihtiyaç duyulan öncelikli yapısal reformları ise şöyle sıraladı: "Vergi reformu, cari açığı azaltacak sanayi stratejisi, istihdamın teşviki, girdi maliyetlerinin azaltılması ve reel sektörün bankalarla çalışma ortamının iyileştirilmesi"

Dünyada 2014 ve sonrasında, alışkın olduğumuzdan farklı bir küresel ekonomik ortam beklendiğini ifade eden Başkan Hisarcıklıoğlu; "Ben şahsen oyunun kurallarını yeniden

belirleyecek ve dünyayı değiştirecek 7 küresel trendin ortaya çıktığını görüyorum.

Birincisi, küresel finansman iklimi değişiyor. Küresel kriz sonrasında parasal genişleme ve bol



öncülüğü ABD yapıyor. Önce pasifik ülkeleri ile "Transpasifik" Ortaklık Anlaşması başlatıldı. Burada ABD, Japonya, Kore gibi önemli ülkeler var. Öte yandan ABD geçen sene AB ile "Transatlantik" Ticaret ve Yatırım Ortaklığı girişimine de hız verdi. Bu iki girişim dünya ekonomik gücünün üçte ikisine denk geliyor. Bu ortaklıklar küresel ticaretin ve yatırımların yönünü belirleyecek. Bununla da kalmayacak, üretim standartlarını belirleme konusunda da büyük bir güç elde edecekler.

Bakın size çok çarpıcı bir örnek vermek istiyorum. Şu an bizim ürettiğimiz ürünler 220 volta göredir. Eğer bu ülkeler 110 volt'un standart olmasına karar verirse, ya tüm üretim yapımızı değiştirmek zorunda kalacağız, ya da bu pazarlara mal satamayacağız. Bir başka deyişle, bu yeni küresel sistemin içinde olanlar, dışarda kalanlara göre büyük avantaj sağlayacak. Türkiye olarak, bu oluşumun içinde yer almak zorundayız.

Üçüncü önemli trend değişen enerji haritası. Gelişen teknoloji sayesinde "Kaya Gazı", giderek

daha ucuz ve daha fazla üretilir hale geliyor. Bu sayede ABD'deki doğal gaz fiyatı son 5 yılda yüzde 60 geriledi.

ABD'nin yakın gelecekte doğal gazda, net ihracatçı olması bekleniyor. Bu gelişme dünyadaki yatırım tercihleri dâhil her kararı kökünden değiştirecek. Enerjide dışa bağımlı bir ülke olarak, bizim de, şimdiden bu konuya odaklanmamız gerekiyor.

Dördüncü küresel trend ülkelerarası rekabette "girişimciliğin" ana unsur haline gelmesidir. Tüm ülkeler, "yenilikçi girişimcileri" kendi topraklarına çekmek için mücadele veriyor.

Çarpıcı bir örnek daha vereyim. Amerika'da, Silikon Vadisindeki girişimcilerin %52'si ABD dışında doğmuş. Demek ki ABD geleceğe hazırlık yapıyor. Tüm dünyadan yenilikçi girişimcileri kendine çekiyor. İnovasyon şirketleri ABD'ye yerleşiyor.

Niye, çünkü daha çok girişimci çeken, yenilikçi fikirleri elinde tutan, yarının kazananı olacak. Zira "icat çıkartan" kazanıyor. Kardeşlerim, bu



topraklarda, bizim genç ve dinamik bir nüfusumuz var. Ne duruyoruz? Girişimciliği cazip hale getirelim, gençleri girişimci olmaya yönlendirelim, onlara destek verip dünyada hak ettiğimiz yeri alalım.

Beşinci trend İnternet'in ekonominin belkemiği haline gelmesidir. Ne yazık ki biz İnternet'i sadece

sosyal medya gibi, hatta kahvehane gibi kullanıyoruz. Oysa özellikle KOBİ'ler için İnternet maliyetleri düşürme ve dünyaya açılma fırsatıdır. İnternet sayesinde her KOBİ, dağıtım ağına muhtaç olmadan tüm dünyaya ulaşabilir. Bakın İnegöl'ün mobilyası, Gaziantep'in baklavası, İnternet üzerinden dünyaya satılıyor. İşte tek tuşla dünya elimizin altından. Ne duruyoruz, bu dev pazarı keşfedelim.

Altıncı küresel trend tüm dünyada "orta sınıfın" büyümesidir. Bunun önemini göstermek için bir rakam vereceğim. Her yıl dünyada orta sınıfa 150 milyon kişi dâhil oluyor. Yani 2 Türkiye ekleniyor. Bugün orta sınıfın mevcudu takriben 2 milyar kişi. Sadece 6 yıl sonra, 2020'de 3 milyara ulaşacak.

Küresel orta sınıfın bugün yaptığı harcama yılda 7 trilyon dolar. 2020'de bu harcama 3'e katlanacak ve 20 trilyon dolara yükselecek. İşte bu talebi karşılayacak, altyapı lazım, üretim lazım. Bu pazarlara ulaşıp, daha fazla mal satabilmek için; biz de sanayi politikalarımızı buna göre gözden geçirmeliyiz.

Yedinci küresel trend ekonomide "şehirlere" öne

çıkması. Çünkü büyüyen orta sınıf şehirlerde toplanıyor. Dikkatinizi çekiyorum. Bugün dünyanın en büyük 600 şehrinde 1,5 milyar kişi yaşıyor. Bu şehirlerin ekonomik hacmi dünya ekonomisinin yaklaşık yarısı. 10 yıl sonra bu şehirlerde yaşayanların sayısı, 2 milyara yükselecek. Üretimleri, dünya ekonomisinin, yüzde 60'ına ulaşacak.

Bunun anlamı şu. Artık dünyada sadece ülkeler değil, şehirler birbiriyle rekabet ediyor. Bakın çok ilginçtir, geçenlerde yabancı bir yayında gördüm. Rekabette öne çıkmak isteyen yabancı bir şehir, dünyanın en hızlı İnternet altyapısını kuruyor. Böylece ileri teknoloji alanındaki şirketleri şehrine çekiyor, şehir hızla zenginleşiyor.

İşte biz de, şehirlerimizin cazibesini artırmalıyız. Bunun için şehirlerimizin markalaşmasına, çevre duyarlılıklarının artmasına ve "akıllı şehir" olmalarına ihtiyaç var" dedi.

Konuşmaların ardından, komisyonların 1 Ocak-31 Aralık 2013 bütçe dönemi harcamaları ve kesin hesapları ile 1 Ocak-31 Aralık 2015 dönemi bütçe teklifleri onaylandı.



İş ve Meslek Edindirme Projesi olan UMEM Beceri'10 Projesinde Dev Adım



"Beceri kazandırma ve iş edindirme seferberliği..."

Uzmanlaşmış Meslek Edindirme Merkezleri Projesi

Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı, Milli Eğitim Bakanlığı, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ve TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi işbirliğiyle uygulanan ve kamu-özel sektör-üniversite işbirliğinin en güzel ve somut örneklerinden biri olan UMEM Beceri'10 projesi kapsamında 2011-2013 döneminde sanayi, hizmet ve tarım sektörlerinde Türkiye genelinde 6000'e yakın kurs açılmış, bu kurslardan mezun olan binlerce kişi istihdam edilmiştir. Projeden eleman talep eden firmalar ise hem nitelikli elemana sahip olmuş, hem de proje kapsamında firmalara tanınan istihdam teşviklerinden yararlanmıştır.

İşgücü piyasasının ihtiyaçları ve illerde yer alan Kurs Yönetimlerinden alınan görüşler doğrultusunda mevcut protokol, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Faruk Çelik, Milli Eğitim Bakanı Nabi Avcı ve TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun katılımlarıyla 8 Mayıs 2014 tarihinde gerçekleştirilen Protokol ve Ödül Töreni ile yenilenmiştir.

Artık tüm meslek liselerinde kurs açılabilir

Yenilenen protokolle Türkiye'nin tamamında bulunan meslek liselerinde, sanayi, hizmet, tarım ve sigortacılık sektörlerinde mesleki eğitim kursları açılabilir. Böylelikle firmaların talep ettiği alanlarda her ilde ve ilçede iş ve meslek edindirme kursları açılabilir.

Yeni kurs merkezleri proje kapsamına alındı

Yapılan değişiklikle birlikte Organize Sanayi Bölgelerinde (OSB) bulunan özel meslek liseleri, üniversiteler ve TOBB ile oda/borsalar tarafından kurulan eğitim merkezlerinde kurs açılabilir.

Şahıs firmaları ile 1 çalışanı olan şirketler de bu projeye eleman temin edebilecek

Yeni protokolle tüm şahıs firmaları ve 1 çalışanı olan şirketler de UMEM Beceri'10 projesinden eleman temin edebilir. Getirilen bu yenilikle, Türkiye'deki şirketlerin %35'ini oluşturan 1 çalışanı olan firmalar da proje avantajlarından yararlanabilir. Ayrıca isteyen firmalar, İŞKUR kayıtlarında bulunan kişileri direkt istihdam

edebilecektir. Bunun için firmaların yapması gereken tek şey üye oldukları oda/borsaya başvurmaktır.

Firmalar 4,5 yıla varan istihdam teşviklerinden faydalanıyor

Kurslarda başarılı olan kursiyerleri istihdam eden firmalar aşağıdaki teşviklerden faydalanacaktır:

- 18-29 yaş arası erkekler ve yaşa bakılmaksızın kadınları istihdam eden firmalar için 4,5 yıla varan,
- 30 yaş üzerindeki erkekleri istihdam eden firmalar için 3,5 yıla varan süreyle "Sigorta Primi İşveren Payı" ödemeleri kamu kaynaklarından karşılanacaktır.
- Firmaların yararlanacakları istihdam teşvikleri belirli illerde değil, 81 ilin tamamında geçerli olacaktır.

Kursiyerlere günlük 25 TL

UMEM Beceri'10 Projesi kurslarına katılan kursiyerler teorik ve işbaşı eğitimi süresince günlük 25 TL alacak, kursiyerlere kurs süresince "Genel Sağlık Sigortası" yaptırılacaktır.

Detaylı bilgi almak ve ihtiyaç duyduğunuz elemanı talep etmek için www.beceri10.org.tr ve www.umem.org.tr adreslerinden ve 7/24 UMEM Beceri'10 Çağrı Merkezi 444 86 36'dan iletişime geçebilir ayrıca Ticaret ve Sanayi Odamıza başvuruda bulunabilirsiniz.



Garanti Bankası, Kadın Girişimcileri Bir Araya Getirdi



Garanti Bankası ve Türkiye Kadın Girişimciler Derneği'nin (KAGİDER) 2008'den bu yana 5 bin girişimciyi ağırladığı kadın Girişimci Buluşmalarının 28. Toplantısı Niğde Kültür Merkezinde gerçekleştirildi.

Toplantıya, Niğde Valisi Necmeddin Kılıç, Niğde Belediye Başkanı Faruk Akdoğan, Niğde İl Genel Meclis Başkanı Mahmut Peşin, Niğde Emniyet Müdürü Ali Kemal Kurt, Niğde Sanayi ve Ticaret Odası Başkanı Şevket Katırcıoğlu, Niğde Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Kadın Girişimciler İcra Kurulu

Başkanı Suna Tuğrul, Garanti Bankası Genel Müdür Yardımcısı Nafiz Karadere ve çok sayıda kadın girişimci katıldı.

Finansman Erişim, Pazarlama ve Satış başlıklı ilk panel, Garanti'nin kadın girişimcilerine yaklaşımının anlatıldığı sunumla başladı. Ardından, Piramit Danışmanlık'tan Berrin Kuleli "Geleneksel Pazarlama ve Satış Kanalları", Tarımsal Pazarlama'dan Tülin Akın ise "Rol Model" konulu konuşmalar yaptı. "Değişen Dünya Düzeninde Girişimcilik başlıklı ikinci panelde; Rirect-Comm'dan Sanem Oktar Öğüt "İşinizi Büyütürken

Dijital Pazarlama”, A&C Özsan Eğitim ve Danışmanlık'tan Ayşegül Özsan ise “İş Yaşam Dengesi” başlıklı sunumlarıyla yer aldı. Her iki oturumun sonunda, konuklardan gelen sorular cevaplandırıldı.



Açılışta konuşma yapan Garanti Bankası Genel Müdür Yardımcısı Nafiz Karadere: “Garanti ailesi olarak kişiliği vizyonu ve başarısıyla hepimize örnek olan merhum Ayhan Şahenk memleketi Niğde’de olmaktan mutluluk duyuyoruz. Garanti olarak her zaman bir bankanın insana dokunan dört duvardan değil insanlardan meydana gelen bir kurum olduğunu hissettirmesi gerektiğine inandık. Bu yaklaşımla toplumu dinleyen artı değerler katan projeler ürettik, geliştirdik, destekledik. Girişimciliği özellikle de kadınların girişimciliğini oldukça önemsiyoruz. Çünkü nüfusun diğer yarısının aklından, fikrinden faydalanmayan, işgücü potansiyelini kullanmayan, duygusunu, yaklaşımını, bakış açısını göz artı eden toplumların, gelişim sürecinden her zaman bir adım geride kalacaklarını düşünüyoruz. Kadınların hayata katılımının sürdürülebilir büyümeye toplumsal uzlaşmaya katkı sağlayacağından şüphe duymuyoruz. Bundan sonrada, bankamızın sürdürülebilirlik politikasının vazgeçilmez bir parçası haline gelen kadın girişimciliği konusunda derinleşmeye, bilgi birikimimizi zenginleştirmeye

devam edeceğiz” diye konuştu.

KAGİDER Yönetim Kurulu Başkanı Gülden Türktan ise: “ KAGİDER çatısı altında biz Türkiye’de kadın girişimciliğinin gelişmesi için çalışmalar yürütüyoruz. Girişimci kimdir, nasıl bir etki yaratır ve neden ekonomi için olmazsa olmaz sorularını faaliyetlerimizle yanıt veriyoruz. Bizler gerek girişimci gerek çalışan olarak kadınların ülke ekonomimizin önemli bir parçası olduğuna inanıyoruz. Nüfusumuzun yarısını oluşturan kadınların işgücü ve istihdamda eşit oranda temsil edilmediğini görüyoruz. Ekonomide kadın varlığının artması için çabalıyoruz. Girişimciliğin hem ekonomide kadın erkek eşitliği anlayışını yaymak hem de artacak kadın istihdamıyla önemli bir çözüm olduğuna inanıyoruz. Kadın girişimcilerin başarısıyla, kadının ekonomiye katılımına yönelik toplumsal algının daha çabuk dönüşeceğini savunuyoruz” dedi.



Toplantıda konuşma yapan Niğde Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Kadın Girişimciler İcra Kurulu Başkanı Suna Tuğrul; “Konuşmama, Atatürk’ün bir sözü ile başlamak istiyorum. Dürüst olarak yürüyeceğimiz bir yol vardır. O da büyük Türk kadınına mesaimizde müşterek kılmak, hayatımızı onunla birlikte yürütmek ve en büyük desteğimiz yapmak yoludur. Ulu önder Atatürk’ün bu sözü, kadınların aktif olarak iş hayatı içerisinde bulunmalarının gerekliliğini açıkça ortaya koymaktadır.

Son yıllarda kadın istihdamını artırmaya yönelik proje ve programlar önem kazanmaktadır. Özellikle kadın girişimciliği konusunda kamu, sivil toplum ve özel sektör kuruluşları tarafından yürütülen program ve projelerde artış görülmektedir.

Ülkemiz nüfusunun yarısı kadındır. Bu da demek oluyor ki; ülkemiz ekonomik kalkınması sadece erkekler tarafından değil, kadınlarımızın da gösterecekleri çaba ve sağlayacağı katma değerle gerçekleştirilebilecektir.

Bu çerçevede, 2007 yılında Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin önderliğinde illerde ticaret ve sanayi odaları ile ticaret borsalarına bağlı olarak Kadın ve Genç Girişimciler Kurulları oluşturulmuştur.

Ben de kurulduğu günden bu yana Kadın Girişimciler İcra Kurulu Başkanı olarak görev yapmaktayım.

Bizler de Türkiye'nin gelişmesinin en önemli unsurlarından birinin girişimcilik olduğuna ve girişimcilerimizin, özellikle de kadın girişimcilerimizin sayısının artması gerektiğine inanıyoruz. Bu düşünceden hareketle kadın ve genç girişimciler kurulları olarak çeşitli faaliyetlerde bulunuyoruz.

- KOSGEB, Ahiler Kalkınma Ajansı gibi çeşitli kurumlarla birlikte girişimcilik kursları düzenliyoruz.

- Cezaevlerindeki kadın mahkumlarımızı ziyaret ederek, onlara geleceğe umutla bakmaları gerektiğini aşıyoruz.

- Yaratıcı fikirlerin ortaya çıkması ve hayata geçirilebilmesi için gelenekselleştirdiğimiz "Kır Kabağünü Bir Fikir de Sen Bul" adlı ödüllü iş fikri proje yarışması düzenliyoruz.

- Okullarımıza giderek öğrencilerimize kariyer planlamaları yaptıkları dönemde girişimciliği anlatıyoruz.

- Yurtiçi ve yurtdışı fuar ve iş gezileri düzenliyoruz.

- Üyelerimizden gelen talepler doğrultusunda paneller, eğitimler, seminerler düzenliyoruz.

Toplumsal ilerleme yaşamak, ekonomimizi güçlendirmek, refah seviyemizi yükseltmek istiyorsak kadınlarımızın iş hayatı içerisinde yer almasını desteklememiz gerekmektedir.

Türkiye'de kadınların işgücüne katılım oranı yüzde 25.9. Kadınlar arasında girişimcilik oranı ise sadece yüzde 7. Her ne kadar rakamlar pek açıcı olmasa da başarılı olmuş girişimci kadınların hikayeleri, kendi işini kurmak isteyenlere ilham verecektir.

Bu bağlamda gerçekleşecek olan toplantımızın hem katılımcılara hem de İlimize fayda sağlamasını temenni ediyorum" dedi.



Kurumlar Vergisi Rekortmenleri Açıklandı

Niğde Defterdarlığı tarafından İlimizdeki 2013 vergilendirme dönemi yıllık kurumlar vergisi rekortmenleri açıklandı.

Birinci sırada 1 Milyon 430 bin 034,10 TL vergi tahakkuk eden Niğde Meşrubat ve Gıda San. Tic. Ltd. Şti. yer alırken, 609 Bin 399,35 TL vergi tahakkuk eden Ditaş Doğan Yedek Parça İmalat ve Teknik A.Ş. ikinci, 419 Bin 818,79 TL vergi tahakkuk eden Mikrokal Kalsit Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti. üçüncü sırada yer aldı.

Kurumlar vergisi rekortmen listesinin dördüncü sırasında 402 Bin 240,96 TL vergi ile Modül Yapı

San. Tic. Turizm ve Taşımacılık Ltd. Şti., beşinci sırasında 376 Bin 187,50 TL vergi ile Çiftehan Termal Turizm İnşaat San. Ve Tic. A.Ş., altında sırasında 334 Bin 501,78 TL ile Drops Gıda San. Ve Tic. A.Ş., yedinci sırasında 318 Bin 522,61 TL vergi ile Ogün Gıda Maddeleri Tic. ve San. A.Ş., sekizinci sırasında 311 Bin 249,82 TL ile Keçeci Tekstil Tic. ve San. A.Ş., dokuzuncu sırasında 270 Bin 565,55 TL vergi ile Yerlikaya Petrol Katı Yakıt Gıda Nakliye Oto İnşaat Ltd.Şti., onuncu sırasında ise 255 Bin 749,78 TL vergi tahakkuku ile Ömürpen PVC Metal San. ve Tic. Ltd. Şti. yer aldı.



Niğde Üniversitesi LÖSEV Kulübü, Lösemi Hastası Çocuklara Destek Veriyor



LÖSEV hastalarına destek vermek için Niğde Üniversitesi bünyesinde oluşturulan NÜLÖSEV Kulübünü yakından tanımak ve faaliyetleri hakkında bilgi almak bir röportaj gerçekleştirdik.

ticaret: Lösemi Hastalığı Nedir?

NÜLÖSEV: Lösemi, kan hücrelerinin normalin üzerinde çoğalması ve seyretmesi ile kendini gösteren bir kanser türü. Lösemi bir hastalık grubu olduğundan birçok farklı tipi bulunuyor. Fakat bütün lösemilerin ortak özelliği vücudu mikroplara karşı savunan lökositlerin kontrol edilemeyecek düzeyde çoğalmasıdır. ALL ve AML denilen türleri

2-5 yaş arası çocuklarda daha sıktır. Bu yüzden çocukluk çağı kanseri de tabir edilir. Türkiye de her yıl 16 yaşında altında 1200-1500 yeni lösemili çocuk vakası bildirilmektedir.

ticaret: Hastalığa yol açan sebepler nelerdir?

NÜLÖSEV: Lösemnin kesin bir sebebi yoktur. Yani tam olarak kanıtlanmamıştır. Ancak kimyasal maddeler, gıdalardaki katkı maddeleri, bilinçsizce kullanılan ilaçlar ve bu ilaçların vücudumuzda oluşturduğu tahribat, radyasyona maruz kalma, zehirli gazlar vb. sebepler bu hastalığı tetiklemektedir.

ticaret: Hastalığın göze çarpan belirtileri nelerdir?

NÜLÖSEV: Lenf bezlerinin şişmesi

Ateş ve geceleri terleme

Halsizlik ve güçsüzlük

Nedensiz kilo kaybı

İştahsızlık

Burun ve Diş eti kanamaları

Kansızlık

Cilt altında kanamalar yani kırmızı noktalar ve morarmalar

ticaret: Tedavi sürecinden bahsedebilir miyiz?

NÜLÖSEV: Tedavi öncelikle genel durumun düzeltilmesi yönetimleri ile başlar. Bu safhada kan veya kanın içindeki özel hücrelerini donörlerden (gönüllü kan verici kişi) alınarak lösemili hastaya verilmesi, enfeksiyon mevcutsa gerekli mücadelelerin yapılması, böbreklerin, karaciğer ve kalbin kemoterapi ilaçlarının yan etkilerinden korunma önlemlerinin alınması önem taşır.

Hastaların ve ailelerin hastalık hakkında bilgilendirilmesi, löseminin umutsuz değil, tersine iyi bir tedavi ve moral desteği ile lösemi' de %85'lere varan oranda iyileşmenin sağlandığının açıklanması tedavinin ikinci basamağıdır. Lösemi son derece uzun, zor ve pahalı bir tedavi gerektirir. Lösemi tanısı alan vakalara haftada, ayda bir damardan verilen çok sayıda ilaç ve kemoterapi tedavisiyle 3 yıl kadar süren bir tedavi uygulanır. Bu tedavi sonucunda %85 oranında tamamen iyileşme sağlanabilir. Yalnızca %5 oranındaki vakalarda uygun durumlarda kemik iliği nakli yapılabilir.

Şunu da belirtmeliyiz ki hiçbir kanserin bulaşıcı olmadığı gibi lösemi 'de bulaşıcı değildir. İnsanlar lösemili bir çocuğun neden maske taktığını hep merak ediyor ancak asla araştırmıyorlar. Bilgisi olmadığı için bize hastalık bulaşacak o yüzden maske takıyor zannediyorlar. Lösemili minik kahramanlarımızın hem hastalıktan hem de

aldıkları ilaçlardan vücutları savunmasız hale geliyor ve ilaçların yan etkisi olarak saçları dökülüyor. Lösemili çocukların simgesi saçlarının dökülmesi ve maske takmaları olarak göze çarpıyor. Unutulmalıdır ki; taktıkları maskeyi insanlara hastalıklarını bulaştırmamak için değil, dışarıdaki mikroplara bağlı enfeksiyonlardan kendilerini korumak için takıyorlar.

ticaret: LÖSEV hakkında bilgi alabilir miyiz?

NÜLÖSEV: LÖSEV bundan 16 yıl önce yani 1998 yılında Dr. Üstüne EZER ve arkadaşları tarafından sıfır lira 10 metrekarelik odada kuruldu. 30 kadar lösemili çocuk ve aileleri ile başlanan yolculukta birçok engelle karşılaştılar. Her engelde daha çok kenetleniyor ve tüm sıkıntıları yenmeye başlıyorlardı. 2000 yılının Eylülünde LÖSEV Türkiye ilk hematoloji hastanesi LÖSANTE hizmete geçirdi. Daha sonra Lösemili Çocuklar Okulunu, Lösemili çocuklar köyünü hizmete geçirdiler. Şimdi de lösemili çocuklar kentine başlandı. Bu kentte hastane, eğitimi kompleksi ve hastane oteli bulunuyor. Yeni yapılan hastanede her türlü yetkiye sahip personel bulunuyor. Her türlü tedavi metodunu gerçekleştirebilecek cihaz mevcut. Yeni yapılan hastane %50 si erişkin %50 si çocuklar için tasarlanmış. Bu hastaneye destek olmak için LÖSEV "Bir tuğla da siz koyun" kampanyası başlattı. 3406'ya Tuğla yazıp SMS göndererek sizde bir tuğla koyabilirsiniz.

ticaret: LÖSEV Vakfının kayıtlı ailelerine hizmetleri nasıl?

NÜLÖSEV: LÖSEV, Bir çocuğa lösemi teşhisi konduğu andan itibaren; Ailelerine aylık 500 TL'lik bir gelir sağlıyor. Hayat boyu yanlarında ve destekçi oluyor.

Kan ihtiyacı söz konusu olduğunda, gerek gönüllü üyelere ulaşarak, gerekse kalabalık merkezlerde kan anonsu yaptırarak hastanın kan bulmasına

yardımcı olmakta, zor durumda kalan hastaların tedavilerine düzenli devam etmeleri için Ankara'da Lösemili Çocuklar Köyünde misafir ediliyorlar. LÖSEV bütün bu hizmetleri topladığı bağışlarla gerçekleştiriyor.

ticaret: NÜLÖSEV Üniversite Kulübü nasıl kuruldu?

NÜLÖSEV: NÜLÖSEV 'in kuruluş hikayesi Üniversite Gençlerinin toplumsal bir sorun haline gelmiş olan Çocukluk Çağı Kanseri ne kadar fazla duyarlı olduklarını gösteriyor. NÜLÖSEV Kulübü Kampüste LÖSEV Projesiyle hayata geçmiş bir kulüp. LÖSEV Vakfı bünyesinde kayıtlı hasta çocukların ailelerine meslek edindirme kursları vermekte. Bu şekilde Anneyi ve Babayı daha fazla motive edip hayattan kopmamasını sağlıyorlar. Bu meslek edindirme kursları sonucunda sertifika alıyorlar. Sertifikalarını aldıktan sonra LÖSEV 'in Ankara'da ki Atölyelerinde tamamen el yapımı oyuncakların, sağlıklı yiyeceklerin, çeşitli süs eşyalarının vb. üretimini gerçekleştirebilir hale geliyorlar. Bu ürünleri sadece Kampüste LÖSEV projesiyle üniversite kampüslerine değil Türkiye'nin her yerine gönderiyor ve LÖSEV'in gönderdiği illerdeki gönüllü üyeleri ve gönüllü hasta yakınlarıyla bu ürünlerin satışı yapılıyor. Bu ürünler LÖSEV Brandası altındaki stantlarda satılıyor. Ve LÖSEV Vakfına bağış sağlanıyor. Bizim kulüp maceramız Kampüste LÖSEV Projesiyle başladı. Niğde Üniversitesinde uzun süren bir stant maratonu başladı. Niğde Kampüsünde (5 Gün boyunca), Niğde Derbent yerleşkesinde (2 gün boyunca) ve Beden Eğitimi Ve Spor Meslek Yüksek Okulunda (2 gün boyunca) açık kalan stantlarda Türkiye de ki Devlet ve Vakıf Üniversiteleri arasında en yüksek bağış toplandı ve bu bilgiyi alan bizler bu bilginin ve bütün arkadaşlarımızın azmiyle birlikte daha farklı işlere de imza atmaya başladık.

“Unutulmamalıdır ki bütün kanserlerde olduğu gibi Lösemide de moral 1 Numaralı İlaçtır”

Bu cümleyi esas alarak önce Adana Acıbadem Hastanesinde bir etkinlik gerçekleştirdik. Adana'ya giderken imkanlarımızı bütün masraflardan kısararak kullandık. Niğde esnafının ve halkının da bizlere desteğiyle ve sahip çıkmasıyla Adana'ya vardık. Çocuk Hematoloji servisinde yatan çocuklardaki meraklı gözler ilk defa onların karşısında olan bizleri heyecanlandırmaya, kimi zaman panik olmamıza yetiyordu. Anlatılmayan duygular yaşandı. Müzik eşliğinde eğlendi. Acıbadem Hastanesi'nin personeli tarafından ilgiyle karşılandık. Açıkçası ilk başta altı saatliğine bir yere gidip kanser hastası çocukları mutlu edebilmek herkese uçuk bir fikir gibi gelmişti. Niğde Üniversitesi'nin ve Niğde halkının da çocuklarımızın arkasında olduğunu gösterebilme şerefine ulaştık. Hastaneden çıkarken ki mutlu yüzler adeta bizim bu işe daha sıkı sarılmamızı sağladı. Daha sonra ki projemiz olarak ortaya çıkan Niğde ilinde yaşayan hasta çocukları evlerinde ziyaret etmek oldu. Niğde LÖSEV Aile Komite Temsilcisi Ender Gürsoy ile daha sıkı bir bağa sahip olduk. NÜLÖSEV Kulübünün kurulmasında kendisinin bizi teşviki hiçbir zaman bitmedi. Ve asla yalnız bırakmadı. Niğde ilinde Ender Gürsoy ile birlikte ailelerle tanışıp onlarla daha yakın ilişkiler kurmaya başladık. Niğde ilinde yaklaşık 50 tane iyileşmiş ve şu anda tedavi gören çocuk var. Üniversiteli abileriyle ve ablalarıyla tanışmak çocuklarımızı gerçekten her seferinde daha fazla motive ediyor. Onlara birer model olduğumuz zamanlar oluyor.

ticaret: NÜLÖSEV olarak ne gibi etkinlikler düzenliyorsunuz ve neler planlıyorsunuz?

NÜLÖSEV: Öncelikle Niğde Üniversitesi öğrencilerinin ve Niğde halkının çocuklarımızın yanında olduğunu onlara göstermek istiyoruz.

Çeşitli uzmanlardan konferans vermesini talep ederek daha bilinçli bir öğrenci kulübü olmak gibi hedeflerimiz var. İlimizde bir toplumsal farkındalık yaratıp bunu diğer illerde de yapılmaya çalışılan benzer etkinliklerle desteklemek istiyoruz. Planlanan etkinlikler gerçekten soluk kesici. Tedavi süresince toplumsal hayattan uzak kalmış sosyalleşemeyen çocuklarımızı bir piknik etkinliğinde diğer çocuklarla bir araya getirip sosyal hayata kazandırmak gibi bir etkinlik düşünüyoruz. Düşünülenleri saymakla bitiremeyiz. Ama yapılan bütün etkinlikler planlamalar onların mutluluğu için yapılıyor. Küçük bir not olarak eklemek isteriz ki hiçbir kar amacı gütmemekteyiz. Ayrıca

gerçekleştirilen etkinlikler Niğde Esnafının ve öğrencilerin katkılarıyla gerçekleştiriliyor. Tabi ki her ayrıntı düşünüyor. Kulübümüz çocukların yiyebileceği yiyeceklerden ve ortamdaki bulunanları hava şartlarını bile analiz ederek etkinliklerini gerçekleştiriyor. Etkinliklerimizi www.facebook.com/nigdeuniversitesilosev adresinden takip edebilirsiniz. Niğde halkından birde talebimiz var.

** LÖSEV asla sokakta para toplamaz, para ile gazete satmaz, evinize gelerek bağış istemez. LÖSEV ve lösemili çocuklar adına bağış topluyoruz diyenlere itibar etmeyin, 155 polis imdat ve Vakfımızla hemen iletişime geçiniz. Lütfen Kanmayın...



Odamıza uzun yıllardır kayıtlı olan üyelerimizi tanıtmaya devam ediyoruz. Bu sayımızda, Birko A.Ş.'ne ve Şehir Lokantası'nın sahibi Yusuf Dalmış'a yer veriyoruz.



BİRKO BİRLEŞİK KOYUNLULAR A.Ş. İÇ TİCARET MÜDÜRÜ DANYAL ATEŞ

ticaret: Sizi tanıyabilir miyiz?

Ateş: 1969 Yılı Kayseri doğumluyum. Bilgisayar Programcılığı ve İşletme Fakültesi mezunuyum. 1991 yılından itibaren Birko A.Ş. Bilgi İşlem Şefliği, Müdürlüğü görevlerini yürüttüm. Halen İç Ticaret Müdürlüğü görevini yürütmekteyim. Evli ve 2 çocuk babasıyım.

ticaret: Birko A.Ş.'nin kuruluş hikâyesi nedir?

Ateş: 1970 yılında gerek ilimiz Niğde ve gerekse Koyunlu'da geçim şartlarının uygun olmaması nedenlerinden, taşra illere hatta yurt dışına göç olayları hızlı bir şekilde devam etmekteydi. Bu durumda hem Niğde ili küçülmeye devam etmekte hem de Koyunlu Kasabası terk edilmiş, kendi kaderine bırakılmış bir hale gelmekteydi. Ata-dede yurdu zamanla harap olacak doğduğu köyüne dönüş

imkânsız bir hale gelecekti. Edirne'den Kars'a kadar Türkiye'nin dört bir yanına yerleşmiş olan Koyunlular, bu düşünceden hareketle Ankara'da bir araya geldiler.

Hem ilimiz Niğde'nin hem de Kasabamız Koyunlu'nun geleceğini masaya yatırarak, konuşmaya, tartışmaya başladılar. 1970 yıllarında başlayan görüşmeler uzun bir süreden sonra 1972 yılında, BİRKO A.Ş' nin kurulması ile sonuçlanmıştır.

Kuruluşundan sonra hızla büyümeye başlayan Birko A.Ş, bünyesinde 3 pamuklu işletme ve 2 yünlü işletme bulundurmaktadır. Pamuklu bölümde Karde, Compact Penye ve Open-End ipliği fabrikaları bulunurken, yünlü grupta ise Koyunlu halı markasını içinde bulunduran Makine halısı üretimi ve bu fabrikaya iplik üreten Yün İplik fabrikası yer almaktadır.

ticaret: Uzun yıllardır süren başarınızı neye borçlusunuz?

Ateş: Şirketin başarı öyküsü kuruluş amacıyla aynı orantıda gerçekleşmiştir. Küçük sermayelerin bir araya gelerek ortaya çıkardığı dev sanayi tesisi, akıllı yönetim politikaları, kuran insanların ticareti çok iyi bilmelerinde gizlidir.

ticaret: Birko A.Ş.'nin kalite politikası nedir?

Ateş: BİRKOA.Ş. yüksek ürün kalitesiyle azami müşteri memnuniyetini ön planda tutarak, tekstil sektöründeki pazar payını ve karlılığını artırmayı; sağlam mali idari ve teknik yapısıyla da bu alandaki önderliğini sürdürmeyi hedefler.



Bunu gerçekleştirmek içinde;

- Kalite güvence sisteminin etkin bir şekilde uygulamasıyla, hammadde girişinden ürünün müşteriye teslimine kadar tüm aşamalarda, müşterilerimizin beklentilerini tam olarak karşılamak ve bu konuda sürekli gelişme sağlamak.
- Dünya çapında saygın ve güvenilir olarak tanınan şirketimizin saygınlığının sürekliliğini sağlamak
- Sektördeki gelişmeleri takip ederek, gerektiğinde yeni yatırımlarla, araştırma - geliştirme ve eğitim çalışmalarıyla ürün kalitesini ve çeşitliliğini artırmak.
- Kalite Güvence Sistemine tüm çalışanların aktif katılımıyla huzurlu, düzenli ve güvenli bir çalışma ortamı oluşturmak, sektördeki rekabet şansımız koruyabilmemiz için, minimum maliyetle maksimum kalitede üretim bilincini tüm çalışanlara benimsetmek.

ticaret: Faaliyet alanlarınız ve ürünleriniz

hakkında bilgi alabilir miyiz?

Ateş: Pamuk ipliği, yün ipliği ve makine halısı üretimi yapılmaktadır.

ticaret: Birko A.Ş.'de kaç personel istihdam edilmektedir?

Ateş: Şirketimizde bu gün itibariyle 870 kişi çalışmaktadır.

ticaret: Birko A.Ş.'nin ihracat potansiyeli nedir? Hangi ürünleri, hangi ülkelere ihraç etmektedir?

Ateş: Şirketimiz, çoğunlukta AB Ülkelerine pamuk ipliği ve makine halısı ihraç etmektedir.

ticaret: Hizmet verdiğiniz sektörün zorlukları nelerdir?

Ateş: Hammaddede gerçekleşen fiyat dalgalanmalarının satışa olumsuz yönde etkisi. Üretim maliyetlerinin yüksek olması.

ticaret: Geleceğe yönelik hedefleriniz nelerdir?

Ateş: Günümüzde en önemli sektörlerden bir olan yenilenebilir enerji konusunda yeni hedefler düşünülmektedir.





Yusuf DALMIŞ ŞEHİR LOKANTASI'NIN SAHİBİ

ticaret: Sizi tanıyabilir miyiz?

Dalmış: 1951 yılında Niğde ili Kiçiağaç köyünde dünyaya geldim. İlkokul mezunuyum. 4 çocuk sahibiyim. 1969 yılından bu yana ticaretle uğraşıyorum.

ticaret: Okuyucularımızın sizi daha iyi tanımaları için hizmet verdiğiniz sektör hakkında bilgi alabilir miyiz?

Dalmış: 15 sene kasaplık yaptım. 30 senedir de restaurant işi ile iştigal etmekteyim. Restaurantın yanı sıra, üst katta bulunan düğün salonunda nişan, düğün, sünnet gibi özel günlerde toplu yemek hizmeti sunmaktayız.

Ayrıca talep olduğunda restaurant dışında da yemek hizmeti vermekteyiz.

ticaret: Faaliyet gösterdiğiniz iş kolunu seçmeye nasıl karar verdiniz?

Dalmış: Niğde'de restaurant sektöründe bir eksiklik hissettim.

Benim kasaplık mesleğime de yakınlığı dolayısıyla bu sektöre girmeye karar verdim. İşimi severek yapıyorum.

ticaret: İşletmenizin bu kadar uzun süre ayakta kalmasının sırrı nedir?

Dalmış: Başarılı olmamı sağlayan unsurları; kaliteli malzeme, kaliteli hizmet, güler yüz ve işimi severek yapmam olarak sıralayabilirim. Ucuz malzeme alıp, fazla para kazanmayı hiçbir zaman düşünmedim.

Bizim restaurantımızda damak tadı daima aynıdır. Müşterilerimiz de bunu bilirler.

Başka bir tat arayışına girmezler.

Bu durum işimizde süreklilik sağladı. Ayrıca biz sulu yemekleri kömürle pişiriyoruz.

Bu da bizi farklı kılıyor.

ticaret: Hizmet verdiğiniz sektörün zor tarafları nelerdir?

Dalmış: Bence sektörün zor tarafı, vasıflı eleman bulunamaması.

ticaret: Bu sektörde Odaya kayıtlı en eski üyelerdensiniz.

Sektöre yeni girecek olanlara önerileriniz nelerdir?

Dalmış: Mesleklerini severek yapmaları, kaliteden ödün vermemeleri, müşteriye güler yüzlü olmalarını tavsiye ederim. İşini dürüst yaparsan hem kendine hem de müşteriye eziyet etmemiş olursun.

Aile İşletmelerinde Kurumsallaşma Konulu Panelin Panelistlerini Yakından Tanıyalım

24 Nisan'da İlimizde Gerçekleştirilen "Aile İşletmelerinde Kurumsallaşma" konulu panelin Panelistleri SANKO Holding Onursal Başkanı Abdulkadir KONUKOĞLU'nu ve İstanbul Kültür

Üniversitesi AGMER Müdürü Prof. Dr. Tamer KOÇEL'i daha yakından tanımak için kendileri ile keyifli bir söyleşi gerçekleştirdik.

SANKO Holding Onursal Başkanı Abdulkadir KONUKOĞLU



ticaret: Sayın Konukoğlu, okuyucularımız adına sizi tanıyabilir miyiz?

Konukoğlu: Anadolu sanayileşmesinin önderlerinden Sani Konukoğlu'nun ilk çocuğu olarak 1948 yılında dünyaya geldim.

Küçük yaşlardan itibaren çalışmaya büyük ilgi duydum. 1963 yılında iş hayatına atıldım,

çıraklıktan başlayıp, işletmenin her kademesinde görev yaptım.

Askerlik görevimin ardından 1970 yılında İşletme Müdürlüğü, 1972 yılında Genel Müdür Yardımcılığına getirildim. 1974 yılında ise Genel Müdürlük görevini üstlendim.

Babam Sani Konukoğlu'nun vefatı sonrasında 1994 yılında Sanko Grubu şirketleri başkanlığına

getirildim.

İş hayatımın yanı sıra sosyal sorumluluk misyonumu da hiçbir zaman ihmal etmedim. Pek çok mesleki örgüt ve sivil toplum kuruluşunda önemli görevler üstlendim. Değişik dönemlerde; Gaziantepspor Kulübü Başkanlığı, Güneydoğu Anadolu Tekstil ve Hammaddeleri İhracatçıları Birliği Başkanlığı, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Tekstil Danışma Kurulu Başkanlığı, Gaziantep Tekstil Sanayi İşverenleri Derneği Başkanlığı, Gaziantep Serbest Bölge Kurucu ve İşleticisi Anonim Şirketi Başkanlığı, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Serbest Bölgeler Kurulu Kurucu Başkanlığı, Gaziantep Sanayi Odası Meclis Başkanlığı, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Yüksek Koordinasyon Kurulu Üyeliği, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Sanayi Konseyi Üyeliği, TÜBİTAK Bilim Kurulu Üyeliği ve Sanko Holding Yönetim Kurulu Başkanlığı yaptım.

Halen Gaziantep Sanayi Odası Onursal Başkanlığı, Pamuklu Tekstil Sanayicileri Birliği Başkanlığı, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Türkiye Tekstil Sanayi Meclisi Başkanlığı ve Sanko Holding Onursal Başkanlığı görevlerini yürütmekteyim.

Evli ve üç çocuk babasıyım.

ticaret: Sanko Holding hakkında bilgi alabilir miyiz?



Konukoğlu: Yönetimimdeki Sanko Grubu'nu, 1996 yılında Sanko Holding çatısı altında yapılandırdım. Sanko'yu tekstilin yanı sıra, geleceği olan diğer sektörlerle yönlendirdim.

Günümüzde tekstil, enerji, inşaat, ambalaj, iş ve tarım makinaları, bilişim, AVM, finans, eğitim, sağlık ve gayrimenkul sektörlerinde faaliyet gösteren Sanko, Türkiye'nin dört yanında bulunan işletmelerinde yaklaşık 14.000 kişiyi istihdam eden ve küresel iş ilişkileri bulunan bir kuruluş haline geldi.

ticaret: Aile işletmeleri konusunda en başarılı örneklerden birisiniz. Yıllardır süren istikrarlı başarınızı neye borçlusunuz?

Konukoğlu: Öncelikle liderin etrafında kenetlenmemize bağlıyız. Babam merhum Sani Konukoğlu'nun döneminde hepimiz babamın etrafında pervane olmuştuk. Babamdan sonra yönetim kurulu başkanlığını üstlendim, kardeşlerimle kol kola girerek, omuz omuza vererek kenetlendik, aile yapımızı güçlendirerek bugünlere geldik. Geleneksel aile anlayışımızdan taviz vermedik. Büyük büyüklüğünü, küçük küçüklüğünü her zaman bilir. Büyükler küçükleri sevdiği kadar sayar, küçükler büyüklerinin elini öpmeden oturmaz.

Ayrıca, bir büyük olarak her zaman kardeşlerime karşı adil davrandım. Hiç birisini kendimden farklı görmedim. Miras paylaşımında da bunu belki de ders olabilecek yöntemle çözdüm ve hiçbir kardeşim hakkına düşene itiraz noktasında olmadı. Eğer bugün bir ve diri isek, babamın vefat sonrasında miras paylaşımını olabilecek en adil yöntemle çözmemin payı büyüktür.

Yatırımları planlarken dünyadaki gelişmeleri, Türkiye'deki arz ve talebi dikkate aldık. Elbette herkes bunu yapıyordur ama bizim bu alandaki

öngörülerimiz şu ana kadar doğru analizler yaptığımızı ortaya koydu.

Köklerimizi unutmadık, doğup büyüdüğümüz, şirketlerimizi kurduğumuz, önce Türkiye'ye, sonra dünyaya açıldığımız Gaziantep'i yaşam alanımız olarak görmekten vazgeçmedik. Hemşerilerim ile kenetlendik. Bugünlere gelmemizde onların desteğini de görmezden gelemeyiz. Çalışanlarımızı ailemiz olarak gördük. Onlarla beraber Sanko'yu büyüttük, bugünlere getirdik.

Vergimizi ödemekten, zekat vermekten, hayır işleri yapmaktan her zaman mutlu olduk. "Paylaşmak mutluluktur" anlayışını benimsedik. Kazancımız oranında vergi olarak devletimizle, zekat ve hayır işleri ile de halkımızla paylaşmaya devam ediyoruz. "Ülkemiz ve milletimiz var ise biz de varız" anlayışı ile hareket ediyoruz.

ticaret: İlimizde değerli katılımlarınız ile gerçekleştirdiğimiz "Aile İşletmelerinde Kurumsallaşma" konulu panelimiz için kısa bir değerlendirme yapabilir misiniz? İzlenimleriniz neler oldu?

Konukoğlu: Niğde'de her kesimden gördüğüm ilgi ve gecenin geç saatlerine kadar panelin izlenmesi, Niğde'nin güzel geleceği için de önemli bir göstergedir. Niğde Ticaret ve Sanayi Odası'nın değerli başkanının şahsında, Niğdeli dostlarıma teşekkürlerimi sunuyorum.

Konu ve konuşmacı seçimi, panel mekanı, karşılama, ağırlama ve TOBB Başkanımız Sayın Rifat Hisarcıklioğlu'nun katılımı, her anı ayrı bir anlam taşıyan Niğde programımın iz bırakan yansımaları oldu. Katılımcıların adeta soru

yarışına girmesi, katılımcıların donanımının ifadesidir.

Niğde'de Vali Necmeddin Kılıç Bey'in, Belediye Başkanı Faruk Akdoğan Bey'in, Rektör Prof. Dr. Adnan Görür Beyin, Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Şevket Katırcıoğlu Bey'in, Ticaret Borsası Başkanı Zafer Uyanık Bey'in ve sanayicilerin, işadamlarının birlikte görüntü vermesi, ortak akıl anlayışın tesisi ve uygulaması açısından güzel bir tablo oluşturuyor.

Gaziantep modeli olarak tanımlanabilecek ortak akıl anlayışına tanık olmak beni mutlu etti. Niğde'yi bu anlamda çok beğendim. Çok daha iyi yerlere gelmesini temenni ediyorum. İhtiyaç duyulursa her zaman deneyimlerimizi paylaşmaya hazırız.



ticaret: Hem işletmelerimize hem de iş hayatı içerisinde yer almaya hazırlanan genç nesillerimize neler tavsiye edersiniz?

Konukoğlu: Her zaman, zor durumdaki arkadaşlarıma bakarım ve halime şükrederim. Ancak, 'Neden bir Koç olmayayım, neden bir Sabancı olmayayım' diye hırslanırım. Sizler de yaptığınız işin, üniversite eğitimi almanın mutluluğunu yaşayın. Bu işe sahip olamayan, okulları kazanamayan arkadaşlarınızı düşünün ve

halinize şükredin. Ama hırslanın, 'bu işi daha da niçin büyütmeyeyim, bu okulda neden profesör olmayayım, neden ülkenin en iyi avukatlarından, doktorlarından birisi olmayayım' diye de hırslanın. Hırslınız aklınızı geçmesin. Hırslı olun ama hırslın fazlasının zarar olduğunu da unutmayın.

Empati kurun. Her konuda kendinizi kaşınızdakinin yerine koyun. Üniversite öğrencisi gençler, iş başvurusu yaparken veya görüşmeye gittiğinizde kıyafetinize ve görüşmeye gittiğiniz kişinin otur demesini beklemeden oturmamaya dikkat edin. Bu okulları bitirenler geliyorlar, 'maaşım ne olacak, kaç para alacağım' diyor. Yanıtım 'başardığın kadar'. Soruyorlar, 'kaç senede müdür olurum', yanıtım 'zamanı geldiğinde'. İş görüşmeleri başta olmak üzere her türlü görüşmede kıyafetinize ve üslubunuza dikkat ederseniz, kazanan siz olursunuz. Sevgili gençler, hocalarınız hafızanızı açıyor, genişletiyor. Bunu dolduracak olan sizlersiniz. Bir işe girdiğinizde, sizden önce işe başlayanlara, hele hele aynı birimdeyseniz, eğitim düzeyi sizden daha az dahi olsa, en azından o işi tam anlamıyla kavrayana kadar sakın saygıda kusur etmeyin. Onların kıskançlığına ve bilgi saklamasına neden olmayın. 'Abi - abla' dersiniz, onun 'kardeşi' olursunuz. Saygı sevgiyi, sevgi saygıyı getirir. Hizmet etmekten gocunmayın. Bir üstünüz sizden bir bardak su istese dahi, içtenlikle götürün.

Babam merhum Sani Konukoğlu'nun, "İşin Hilesi Dürüstlüktür" sözü, başarımızda önemli etken oldu. Yokluklar ve zorluklar karşısında pes etmeyin. Rüzgar Durmuşsa Küreklere Asılın. Başarılı olmak için, ne iş yapılıyorsa yapılsın, işi en iyi şekilde yapmak gerekir. Eğitimin önemini kavrayın. Hayatta pişman olduğum, 'keşke' dediğim bir şey var. 'Keşke okusaydım' diyorum ve

buna bağlı olarak 'keşke İngilizce bilseydim.'

Hiç kimse kalkıp da 'zenginlerin' kaç tanesi okumuş ki' demesin. Bizler babalarımızın kurduğu işleri büyütme başarısını gösterdik ama okumayanların başarılı olduğu günler çok gerilerde kaldı. Ayrıca, okumayanların kaç tanesi zengin olmuş? Milyonda biri. Okumadığım için pişmanım. Yabancı dil çok önemli. İngilizce bilmeyenin müdür olması, yükselmesi mümkün değil. Çünkü yabancılarla iş yapılan bir süreci yaşıyoruz. İngilizce bilenlerin ayrıca Çince veya Rusça bilmesi gereken bir dönemdeyiz. Gözünüzü doğu ülkelerine çevirin. Batı ülkeleri yaşlandı. Pazar, genç ve dinamik nüfusun yaşadığı doğu ülkeleridir.

Birikiminiz olmadan yatırım yapmayın. Paranıza göre iş yapın. Sermayeniz ne kadar büyükse o büyüklükte yatırıma yönelin. Yatırım yaparken öz sermaye kredi oranı çok önemli. Öz sermayeniz düşükse krizlerden çok etkilenirsiniz. Geleceği planlayın. 15 yıl önce, '65 yaşına geldiğimde emekli olacağım' dedim ve bunu açıkladım ki, benden sonrakiler yönetimde üst sıralara yükselmede, sıranın kendilerine ne zaman geleceğini bilsinler. Her işletmede yaşlanan kenara çekilmesini bilmeli.

ticaret: Ekleme istediğiniz başka bir şey varmı?

Konukoğlu: Bir olalım, diri olalım. Ülkemiz ve milletimiz için omuz omuza verelim. Güçlü ve saygın Türkiye'nin fertleri olmanın mutluluğunu yaşayalım. Gaziantep'li, Niğdeli, Rizeli, İstanbullu demeden, müreffeh Türkiye hedefine odaklanalım, kilitlenelim. Milletçe azmedersek başaracağımızdan hiç şüphem yok. Ben buna inanıyorum, siz de inanın. Hiçbir işe başlamak için geç kalınmamıştır. Babam, 'başladığın gün, en erken gündür' derdi. Akıl düşünür, kader güler geçermiş. Hiçbir zaman geç kaldım demeyin.

Aile İşletmeleri ve Girişimcilik Araştırma Merkezi (AGMER) Müdürü Prof. Dr. Tamer KOÇEL



ticaret: Sayın Koçel, okuyucularımız adına sizi tanıyabilir miyiz?

Koçel: Ben Eskişehir-İnönü doğumluyum. 1963 de İstanbul 'da Kabataş Erkek Lisesi'nden, 1967 de İstanbul Üniversitesi İktisat Fakültesi'nden mezun oldum. Sonra İşletme İktisadı Enstitüsü'nü bitirdim ve İstanbul Üniversitesi İşletme Fakültesi'nde asistan oldum. Sonra ABD de master eğitimi, Kanada' da uzmanlık eğitimi, İktisat Fakültesi'nde doktora, 1975 de doçentlik, ABD' de öğretim üyeliği, 1982' de profesörlük, üniversitede yarı zamanlı çalışarak 12 yıl özel sektörde sırasıyla ENKA TEKNİK de danışmanlık, ALARKO Holding'de Yetkili Danışman ve Koordinatörlük, PAKMAYA Grubu'nda Organizasyon-Sistem danışmanlığı, tekrar üniversiteye tam zamanlı dönüş, 32 yıl İstanbul Üniversitesi İşletme Fakültesi'nde çalıştıktan sonra 1999' da İstanbul Kültür Üniversitesi'ne geçiş, burada Dekanlık ve 2004-2008 arası Rektörlük görevlerini yürütme, 2004 de kurduğumuz Aile İşletmeleri ve Girişimcilik Araştırma Merkezi (AGMER) Müdürlüğü, Aile

İşletmeleri konusunda beş büyük Kongre'nin organizasyonu ve bu Kongrelere ilişkin 8 kitabın Editörlüğünden sonra bütün idari görevleri bırakarak işletme yönetim ve organizasyonu ve aile işletmeleri konularında akademik çalışmalara devam ve 24. Nisan 2014 de Niğde Sanayi ve Ticaret Odası tarafından düzenlenen Aile İşletmeleri'nde Kurumsallaşma Paneli' ne katıldım.

ticaret: Aile şirketleri ve kurumsallaşmaları hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz?

Koçel: Şimdi ne zaman aile şirketleri konusu açılrsa, bu kurumsallaşma konusu muhakkak gündeme gelir. Bu konuda yazılan ve çizilenlere bakılırsa, kurumsallaşma kavramı, bu kavramı her kullananın kendi anlayışına göre anlam içeren bir kavrama dönüşmüş vaziyette. Kurumsallaşmayı çok basit olarak iki şekilde açıklayabiliriz. Birincisi şirketin aileden bağımsız, kendine has ilkeleri, uygulamaları olduğunu kabul etmek demektir. İkincisi, şirket faaliyetleri ile ilgili olarak bir sistemin kurulması, faaliyetlerin belirli tariflere bağlanması anlamındadır. Yani aile bireylerinin elinin şirketin kasasında olmamasını sağlamak, şirket kararlarının aile bireylerinin kişisel endişe ve beklemeşlerine göre değil, fakat piyasa gereklerine ve işletmecilik ilkelerine göre alınmasını sağlama anlamındadır. Bu uygulamalar her büyüklükteki işletme için yapılabilir. Özellikle işletmeler büyüdükçe bunun yapılması zorunluluk haline gelir. Kurumsallaşma ile ilgili diğer faaliyetler, bu iki temel anlayışın ayrıntısıdır.



ticaret: Aile şirketlerinin en önemli sorunları ve olası çözüm önerileriniz nelerdir?

Koçel: Burada önce bir hususu belirtmek gerekir. Aile şirketlerinde sorunlar ve çözüm önerileri deyince iki konuyu ayırmak lazım: Birincisi aile, ikincisi şirket. Şimdi şirket sorunları deyince, pek çok şirkette ortak olan, benzer şekilde çözümlenen, büyük ölçüde Pazar koşullarına bağlı olarak ortaya çıkan sorunlar anlaşılır. Ancak aile şirketi deyince, yani işin içine aile girince, sorunlar benzer olsa da çözüm önerileri çok farklıdır. Çünkü her aile ayrı bir dünyadır. Aile yapısı ve özelliklerini dikkate almadan, aile şirketlerinin hepsi için geçerli çözümler önermek, çok genel ifadelerle belirtilen birkaç öneri dışında çok zordur. Aile kültürünü, yapısını tanımadan çözüm önerisi geliştirmek mümkün değildir.

Şimdi, bizim Üniversitemiz bünyesindeki Aile İşletmeleri Merkezi (AGMER) in düzenlemiş olduğu Aile İşletmeleri Kongreleri sonunda oluşturduğumuz listeye göre, Ülkemizde aile işletmelerinin karşılaştıkları sorun grupları, önem sırası gözetmeksizin, şöyle sıralanabilir:

- İşletmedeki büyümeyi yönetememek
- Kuşak farklılıklarının şirket yönetimine yansması
- Profesyonel yönetime ve kurumsallaşmaya geçişin ilk şartı olan sistem kurmadaki gecikme veya isteksizlikler
- Aile kültürü ile işletme kültürü arasında zamanla

ortaya çıkan uyuşmazlıklar

- Aile bireylerini yönlendirecek lider birey olmaması
- Aile serveti ile şirket yönetiminin birbirine karışması
- Şirket yönetimini gelecek kuşaklara devir planlama ve hazırlığının olmaması
- Şirkette çalışan ve çalışmayan aile bireyleri arasındaki bekleme farklılıkları ve dengesizlikler
- Kurucu aile bireyinin oluşturduğu (etkilediği) aile kültürünün ikinci ve üçüncü kuşaklarla ve ailenin büyümesi ile farklı özellikler kazanması, bunun yönetilememesi
- Aile bireyleri arasında şirket ortaklığı konusundaki anlaşmazlıklar
- Aile bireyleri arasındaki iletişimi ve koordinasyonu kolaylaştıracak mekanizmaların (aile büyüğünün liderliği, aile meclisi, aile anayasası gibi) olmayışı veya amaca hizmet etmemesi
- Aile dışından gelen profesyonellere güven derecesi
- Yönetim kurullarının yapısı konusunda aile tercihleri

Bu liste belki daha da uzatılabilir. Ancak hemen görülecektir ki, aile şirketlerinin sorunlarının çözümü basit bir mesele değildir. Her ailenin yapısına göre çözüm aramak gerekecektir. Yukarıdaki her sorun için, her aile şirketine has çözüm önerileri geliştirilebilir.

ticaret: İlimizde değerli katılımlarınız ile gerçekleştirdiğimiz Aile İşletmelerinde Kurumsallaşma konulu panelimiz için kısa bir değerlendirme yapabilir misiniz? İzlenimleriniz neler oldu?

Koçel: 24 Nisan 2014 akşamı Odanız tarafından Niğde Üniversitesi salonunda gerçekleştirdiğimiz panel benim için birkaç açıdan ilginç oldu. Değerlememi iki noktada toplamak istiyorum. Birincisi salonun tamamının dolu olması, gece saat 11'i geçerek toplantı bittiği halde, bu saate kadar salonun doluluğunu koruması ve daha da önemlisi katılımcıların öğrenciler, öğretim elemanları, iş

adamları, Belediye Başkanı, Emniyet Müdürü, diğer üst düzey kamu yöneticileri ve görevlerini tam olarak sayamayacağım katılımcılar. Doğrusu bu kadar geniş bir katılımcı profili beklemiyordum. Ayrıca soruların da bu geniş profil mensuplarından gelmesini tartışılan konuya gösterilen ilginin bir sonucu olarak yorumluyorum. İkinci değerlemem, panelist olarak Sayın Abdulkadir Konukoğlu gibi deneyimli bir iş adamının bulunması, katılımcılar kadar benim için de son derece yararlı olmuştur. Abdulkadir bey, 3 saate yakın bir süre her türlü soruya muhatap olmuş, gerek kendi yaşamından örneklerle zenginleştirerek verdiği tatmin edici cevaplar gerek kullandığı esprili üslup ile katılımcıları etkilemiştir. Aynı şekilde diğer panelist olan Rektör Adnan Görür hocamız da, çok net ve zarif bir açıklama ile akademik dünyadan, daha doğrusu içinde insan olan yönetim olaylarından verdiği örneklerle kurumsallaşma işinin güçlüklerine işaret etmiştir. Tabii gecenin sürprizi TOBB Başkanı Sayın Rifat Hisarcıkıoğlu olmuştur. Hisarcıkıoğlu yaptığı konuşma ile sadece Türk iş hayatının sorunlarını dile getirmekle kalmamış, geleceğe dönük olarak neler yapılması gerektiğini gayet açık ve ufuk açıcı bir şekilde anlatmıştır. Hem Konukoğlu hem de Hisarcıkıoğlu, yönetim işinin etik, kültür, ahlak ve inanç yönüne ilişkin ilginç örnekler de vermişlerdir. Sonuç olarak moderatör olarak katıldığım bu panel benim için güzel ve unutmayacağım ve konuşmacılardan çok şey öğrendiğim bir deneyim olmuştur.

ticaret: AGMER Müdürlüğü görevinin yanı sıra İstanbul Kültür Üniversitesi'nde öğretim üyesi olarak da görev yapmaktasınız. Öğrencilerle iç içe olan biri olarak gençlerimize geleceğe yönelik tavsiyeleriniz neler olur?

Koçel: Benim geleceğe dönük olarak gençlerimize önereceğim hususlar şunlardır. En başta İngilizceyi muhakkak öğrenmeleridir. Artık küreselleşen

dünyanın iletişim dili İngilizcedir. Bunun yanında Rusça veya Çince de önerilir. İkincisi kendilerini sevdiğikleri bir konuda geliştirmeleridir. İş hayatında, kendisini geliştirmiş kişilere daima ihtiyaç vardır. Bu arada herhangi bir sanat dalı ile de meşgul olmalarını öneririm. Çünkü sanat duyguları geliştirir. Bir diğer önerim olabildiğince çok insanla, özellikle tanışmaları ve tanıdık kişi ağlarını, networklerini genişletmeleridir. Özellikle okudukları okuldaki arkadaş sayılarını arttırmaları yararlıdır. Çünkü bu günkü okul arkadaşları yarının iş adamları, üst kademe yöneticileri olacaktır. Bir diğer önerim her görevi hakkı ile kestirmeden gitmeden, kendini geliştirerek yapmalarıdır. Hızla ve hak etmeden yükselen hızla aşağıya iner. Son bir önerim, önemli konularda konuyu bilenlere danışmaları, ekip çalışması yapmaya yatkın olmaları ve belki en önemlisi başkaları ile iletişim de beceri kazanmaya ve insan ilişkileri konusunda kendilerini muhakkak geliştirmeleridir.

ticaret: Eklemek istediğiniz başka bir şey var mı?

Koçel: Niğde Ticaret ve Sanayi Odası yöneticilerini, başta Başkan Sayın Şevket Katırcıoğlu Bey ve Başkan Yardımcıları Suna Tuğrul Hanım ile Ogün Songur Bey olmak üzere, böyle başarılı bir panel düzenledikleri için kutlarım. Ziyaretimiz sırasında gösterilen sıcak ilgi ve ev sahipliği için ayrıca en içten teşekkürlerimi sunarım.



Çocuklarda İshal



Uzm. Dr. Güliz GÜRER Çocuk Sağ.ve Hast.Uzmanı

Yaz mevsimine girdiğimiz şu aylarda özellikle çocuklarda ishal görülme sıklığı gittikçe artar. Şayet çocuğunuz yirmi dört saatte üçten fazla sulu dışkı yapıyor ise veya anne sütüne devam eden bebeklerde her zamankinden daha sık ve sulu dışkı görüyorsanız çocuğunuz ishal olmuştur. Yapılan araştırmalar göstermektedir ki dünyada her yıl beş yaşın altındaki yaklaşık 2.2 milyon çocuk ishal nedeniyle ölmektedir. İshal kaynaklı ölümlere sebep olarak çok fazla su ve mineral kaybı olmaktadır. Ayrıca yanlış ve yetersiz beslenme ishal ve ishale bağlı ölüm riskini arttırmaktadır. İshalle birlikte çocuklarda kusma, karın ağrısı ateş de görülüyorsa zaman kaybetmeden bir çocuk hastalıkları uzmanına başvurulmalıdır.

İshalin belirtileri nelerdir?

İshalin en belirgin özellikleri; sulu dışkı yapma, dışkı sıklığının ve miktarının artması, bazı ishallerde kusma, karın ağrısı ve ateş görülmesini ishalin belirtilerinden sayabiliriz. İshalin süresi de çok önemlidir. İshal, genellikle birkaç saatten bir kaç güne kadar sürebilir. Ancak iki haftadan daha uzun süren ishallerde en yakın sağlık kuruluşuna başvurulmalıdır.

İshale yol açan sebepler nelerdir?

Uzun süre bekletilmiş besinler, uygun şekilde hazırlanmamış konserveler ve iyi pişirilmemiş besinler, kaynağı belli olmayan içme suları da mikropları barındırarak ishale neden olur. Saydıklarımız dışında özellikle çocuklarda; Barsak enfeksiyonları: Virüsler, bakteriler, parazitler ve diğer mikroplar, gıda zehirlenmesi, diş çıkarma, bazı gıdalara karşı hassasiyet (alerji), gereğinden fazla meyve ve meyve suyu (özellikle elma ve üzüm) tüketimi ve diğer ishal yapıcı gıdalar, antibiyotik tedavisi, üst/alt solunum yolu enfeksiyonları, doğuştan metabolik hastalıklar da ishale yol açmaktadır.

Yazın neden artış gösterir?

İshal, yılın her mevsimi olabilir. Ancak yazın yiyeceklerin daha çabuk bozulması, tatil yerlerinde hijyenik kuralların tam uygulanamaması ve beslenme alışkanlıklarının değişmesi nedeniyle daha sık görülür.

Tedavisi için neler yapabiliriz?

Bir anda ortaya çıkan ishallerde tedavi yöntemleri aynıdır. Kesinlikle ishal olmuş bebeklerinizi doktor

kontrolü ve önerisi olmadan antibiyotik ya da diğer ilaçlar asla verilmemelidir. Küçük çocuklarda ishal özellikle kusma ile beraber aşırı su kayıplarına yol açar. 5 ila 7 gün içinde düzelebilecek olan barsak enfeksiyonu yeterli su verilmediği takdirde öldürücü olabilmektedir. Bu yüzden kusması olan çocuklara bol bol su içirilmesi gerekir. İshali başlayınca emzirilmesi ve beslenmesi kesilen, sıvı verilmeyen çocuklar günde 8 veya daha fazla sulu ishal yapan çocuklar, günde ikiden fazla kusması olan çocuklar ve 12 aydan küçük bebekler susuzluk açısından risk altında olan çocuklardır.

İshali olan çocuklara verilmemesi gereken gıdalar özellikle şekerli meyve suları, şekerli çay, gazoz, kola gibi kanda sodyum düzeyini artıracak

içecekler. Kahve, bazı medikal çaylar ve sıvılar gibi uyarıcı, idrarı arttırıcı ve müshil etki oluşturabilecek içecekler verilmemelidir.

Ne kadar aralıkla sıvı verilmelidir?

Her ishali dışkıdan sonra; 2 yaşının altındaki çocuklara 50-100 ml sıvı (1/2-1 çay bardağı) 2 yaşından büyüklere 100-200 ml sıvı (1/2-1 su bardağı) Daha büyük çocuklara içebildiği kadar sıvı verilmelidir.

Kusması olan çocuklarda aynı miktarda sıvı iki veya üç dakikada bir, bir kaşık veya bir yudum şeklinde verilmelidir. Kısa zamanda çok miktarda sıvı verilmesi veya beslemeye zorlama kusmayı arttırmaktadır.



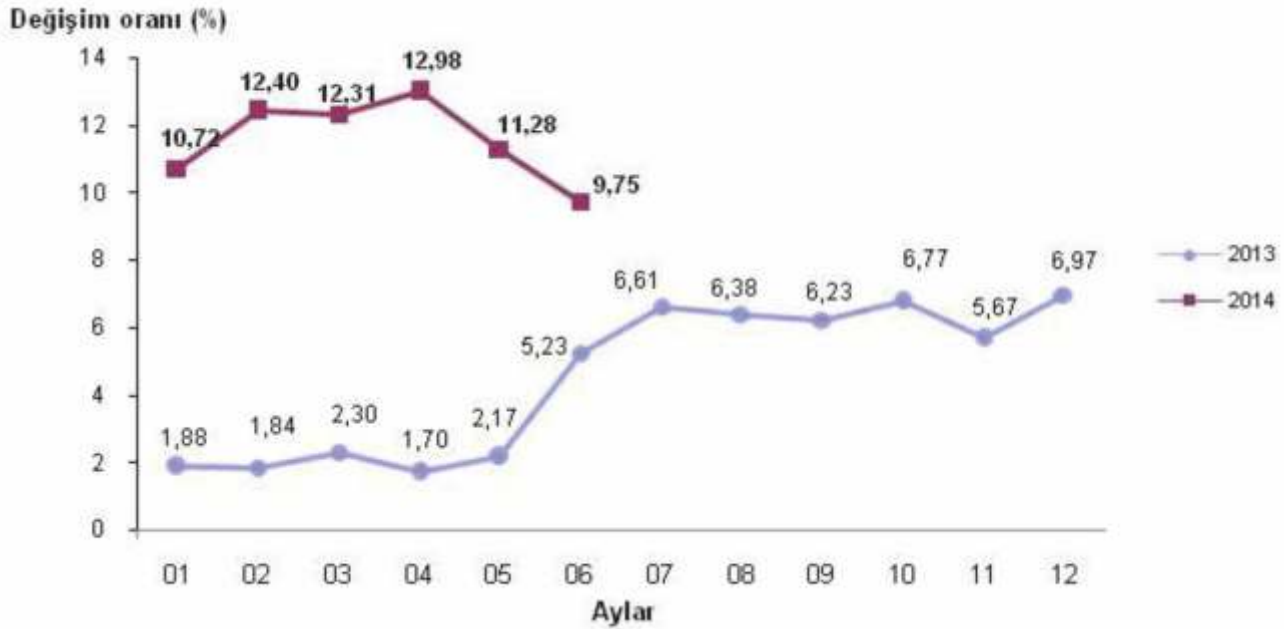
Üretici Fiyatları Endeksi, Haziran 2014

Yurt İçi Üretici Fiyat Endeksi aylık %0,06 arttı

Yurt İçi Üretici Fiyat Endeksi (Yİ-ÜFE), 2014 yılı Haziran ayında bir önceki aya göre %0,06, bir önceki yılın Aralık ayına göre %5,12, bir önceki yılın aynı ayına göre %9,75 ve on iki aylık ortalamalara göre %9,03 artış gösterdi.

Yurt İçi Üretici Fiyat Endeksi (2003=100), 2013-2014

(Bir önceki yılın aynı ayına göre değişim oranları)



Sanayinin dört sektörünün bir önceki aya göre değişimleri; madencilik ve taşocakçılığı sektöründe %0,08 düşüş, imalat sanayi sektöründe %0,13 artış, elektrik ve gaz sektöründe %0,68 düşüş ve su sektöründe %0,05 artış olarak gerçekleşti.

En yüksek aylık artış kok ve rafine petrol ürünleri sektöründe gerçekleşti

Bir önceki aya göre endekslerin en fazla artış gösterdiği alt sektörler; kok ve rafine petrol ürünleri (%1,72), ağaç ve mantar ürünleri (mobilya hariç) (%0,94), metal cevherleri (%0,94) alt sektörleridir. Buna karşılık basım ve kayıt hizmetleri (%-3,29), kağıt ve kağıt ürünleri (%-2,31) ve deri ve ilgili ürünler (%-0,99) bir ay önceye göre endekslerin en fazla gerilediği alt sektörler oldu.

Ana sanayi gruplarında en yüksek artış sermaye malında gerçekleşti

Ana sanayi grupları sınıflamasına göre 2014 yılı Haziran ayında en yüksek aylık artış sermaye mallarında, en yüksek yıllık artış ise dayanıksız tüketim mallarında gerçekleşti.

Tüketici Fiyat Endeksi, Haziran 2014

Tüketici Fiyat Endeksi (TÜFE) aylık %0,31 arttı

TÜFE'de (2003=100) 2014 yılı Haziran ayında bir önceki aya göre %0,31, bir önceki yılın Aralık ayına göre %5,70, bir önceki yılın aynı ayına göre %9,16 ve on iki aylık ortalamalara göre %8,31 artış gerçekleşti.

Aylık en yüksek artış %1,72 ile eğitim grubunda gerçekleşti

Ana harcama grupları itibariyle 2014 yılı Haziran ayında endekste yer alan gruplardan sağlıkta %0,98, lokanta ve otellerde %0,92, çeşitli mal ve hizmetlerde %0,70, ulaşırmada %0,50 artış gerçekleşti.

Aylık en fazla düşüş gösteren grup %1,25 ile giyim ve ayakkabı oldu

Ana harcama grupları itibariyle 2014 yılı Haziran ayında endekste düşüş gösteren bir diğer grup ise %0,06 ile alkollü içecekler ve tütün oldu.

Yıllık en fazla artış %13,22 ile lokanta ve oteller grubunda oldu

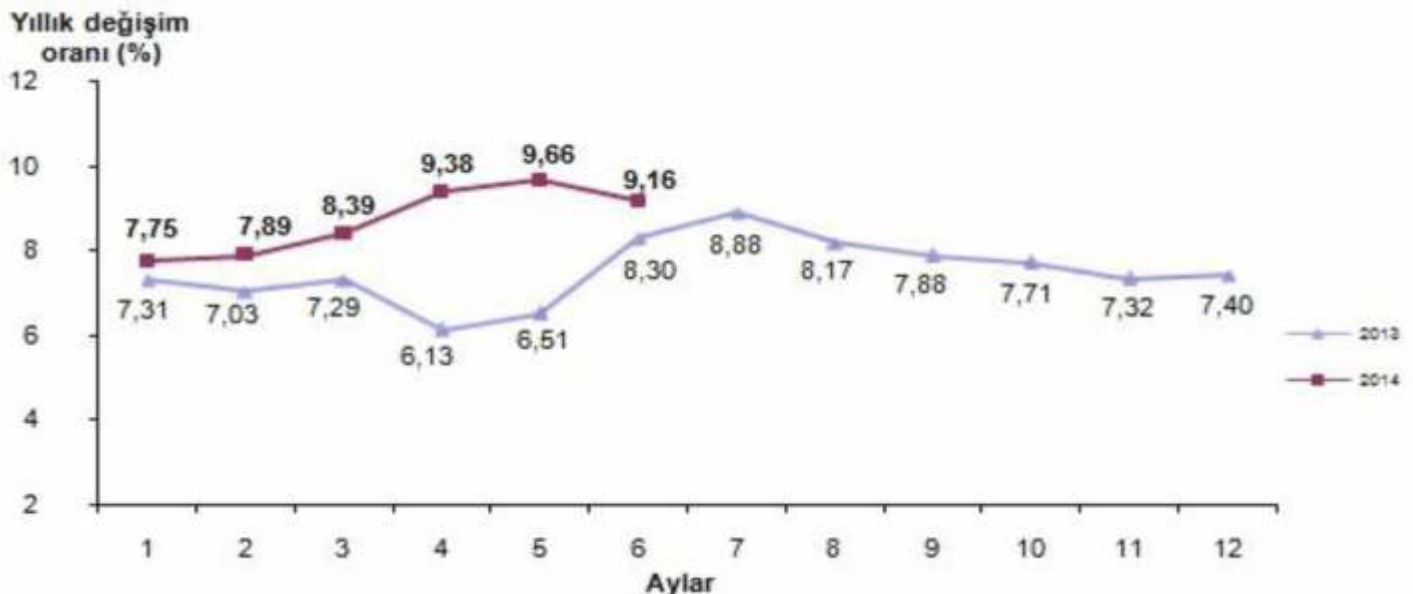
TÜFE'de, bir önceki yılın aynı ayına göre gıda ve alkolsüz içecekler (%12,47), ulaştırma (%12,01), sağlık (%9,48), eğitim (%9,28) artışın yüksek olduğu diğer ana harcama gruplarıdır.

Aylık en yüksek artış %0,71 ile TR33 (Manisa, Afyon, Kütahya, Uşak)'de oldu

İstatistiki Bölge Birim Sınıflaması (İBBS) Düzey 2'de bulunan 26 bölge içinde, bir önceki yılın Aralık ayına göre en yüksek artış %6,57 ile TR22 (Balıkesir, Çanakkale) bölgesinde, bir önceki yılın aynı ayına göre en yüksek artış %9,99 ile TR51 (Ankara) bölgesinde ve on iki aylık ortalamalara göre en yüksek artış %9,46 ile TRC1 (Gaziantep, Adıyaman, Kilis) bölgesinde gerçekleşti.

Haziran 2014'te endekste kapsanan 432 maddeden; 68 maddenin ortalama fiyatlarında değişim olmazken, 247 maddenin ortalama fiyatlarında artış, 117 maddenin ortalama fiyatlarında ise düşüş gerçekleşti.

Tüketici Fiyat Endeksi (2003=100), Haziran 2014



BAŞLAMA	BİTİŞ	FUARIN ADI	ŞEHİR	DÜZENLEYİCİ
06.08.2014	10.08.2014	7.Çorlu Tarımtex 2014	Tekirdağ	Renkli Fuarçılık Ltd. Şti.
13.08.2014	17.08.2014	22.Malatya Genel Sanayi ve Ticaret Fuarı	Malatya	Malatya Belediyesi Fuarçılık Hizmet. Kültür ve Sanat Etkinlik. Tic. A.Ş.
13.08.2014	17.08.2014	4.Yapı ve Dekorasyon Fuarı	Malatya	Malatya Belediyesi Fuarçılık Hizmet. Kültür ve Sanat Etkinlik. Tic. A.Ş.
14.08.2014	17.08.2014	DLG-ÖÇP Tarım ve Teknoloji Günleri 2014	Tekirdağ	DLG Fuarçılık Ltd.Şti.
21.08.2014	24.08.2014	Agro Sivas Gıda Tarım ve Hayvancılık Fuarı	Sivas	Shov Fuarçılık Ltd. Şti
28.08.2014	31.08.2014	Expo Tunnel Turkey -Tünel Yapım Teknolojileri ve Ekipmanları Fuarı	İstanbul	Demos Fuarçılık ve Org. Ltd. Şti.
28.08.2014	31.08.2014	No Dig Expo Turkey- Altyapı ve Kazısız Teknolojiler Fuarı	İstanbul	Demos Fuarçılık ve Org. Ltd. Şti.
28.08.2014	31.08.2014	Kastamonu Ahşap Fuarı	Kastamonu	Sedef Fuar ve Kongre Hizmetleri San. ve Tic. A.Ş.
29.08.2014	07.09.2014	83.İzmir Enternasyonal Fuarı	İzmir	İZFAŞ İzmir Fuarçılık Hizmet. Kültür ve Sanat İşleri. Tic.A.Ş
03.09.2014	07.09.2014	25.Uluslararası Züchex, Züccaciye Ev Eşyaları, Dekoratif ve Elektrikli Ev Gereçleri Fuarı	İstanbul	Life Media Fuarçılık A.Ş
04.09.2014	06.09.2014	İDME- Afet Yönetimi Fuarı	İstanbul	Trio İstanbul Fuar Yapım A.Ş.
04.09.2014	07.09.2014	PROMOTÜRK-PROMOSYON 2014	İstanbul	Fiera Milano İnterteks Uluslararası Fuarçılık A.Ş.
04.09.2014	07.09.2014	5.Van İnşaat ve İnşaat Malzemeleri, Yapı Elemanları,, İnşaat ve İş Makineleri ve Ekipmanları Fuarı	Van	Ajansasya Fuarçılık Org. Ltd. Şti.
04.09.2014	07.09.2014	Belediye İhtiyaçları, Kent Mobilyaları, Park Bahçe Düzenlemeleri ve Spor Tesisleri Fuarı	Van	Ajansasya Fuarçılık Org. Ltd. Şti.
04.09.2014	07.09.2014	5. Uluslararası Halı Fuarı	Gaziantep	Marka Fuarçılık A.Ş.
04.09.2014	07.09.2014	Helal Ekspo İstanbul 2014	İstanbul	1.CNR Ekspo Fuarçılık A.Ş. 2.Pozitif Fuarçılık A.Ş.
04.09.2014	07.09.2014	Worldfood İstanbul 2014 22.Uluslararası Gıda Ürünleri ve Teknolojileri Fuarı	İstanbul	E Uluslararası Fuar ve Tanıtım Hizmetleri A.Ş.
04.09.2014	07.09.2014	IPACK 2014 29.Uluslararası Ambalaj, Paketleme ve Gıda İşleme Sistemleri Fuarı	İstanbul	E Uluslararası Fuar ve Tanıtım Hizmetleri A.Ş.
11.09.2014	13.09.2014	DIF Dünya İslam Fuarı	Ankara	Domino Fuarçılık Ltd. Şti.
11.09.2014	13.09.2014	Ankiros 2014 12.Uluslararası Demir-Çelik ve Döküm Teknolojileri, Makine ve Ürünleri	İstanbul	Hannover Messe Ankiros Fuarçılık A.Ş.
11.09.2014	13.09.2014	Annofer 2014 11.Uluslararası Demir Dışı Metaller Teknolojileri, Makine ve Ürünleri	İstanbul	Hannover Messe Ankiros Fuarçılık A.Ş.

11.09.2014	13.09.2014	TURKCAST 2014 6.Döküm Ürünleri İhtisas Fuarı	İstanbul	Hannover Messe Ankiros Fuarcılık A.Ş.
11.09.2014	14.09.2014	Sign İstanbul-2014 16.Endüstriyel Reklam ve Dijital Baskı Teknolojileri Fuarı	İstanbul	İFO İstanbul Fuar Hizmetleri A.Ş.
11.09.2014	14.09.2014	CeBIT Bilişim Eurasia	İstanbul	Hannover Fairs Turkey Fuarcılık A.Ş.
11.09.2014	14.09.2014	Emlak 2014 - Konut İşyeri Satınalma, Kiralama ve Finansman Fuarı	İstanbul	1.SİNE Fuarcılık A.Ş. 2.İstanbul Fuarcılık A.Ş.
11.09.2014	14.09.2014	Agro Pro Avrasya Tarım Fuarı	İstanbul	Pozitif Fuarcılık A.Ş.
14.09.2014	17.09.2014	AAPG Amerikan Petrol Jeologları Derneği Konferans ve Fuarı 2014	İstanbul	İstanbul Restate Fuar Org. A.Ş.
17.09.2014	20.09.2014	Aysaf 13.Uluslararası Ayakkabı Yan Sanayi Fuarı	İstanbul	Pozitif Fuarcılık A.Ş.
18.09.2014	21.09.2014	2.Van Güneş Enerjisi ve Yenilenebilir Enerji Fuarı	Van	Ajansasya Fuarcılık Org. Ltd. Şti.
18.09.2014	21.09.2014	5.Van Turizm ve Seyahat Fuarı	Van	Ajansasya Fuarcılık Org. Ltd. Şti.
18.09.2014	21.09.2014	Avrasya Ambalaj 2014 - İstanbul 20.Uluslararası Ambalaj Endüstrisi Fuarı	İstanbul	Reed Tüyap Fuarcılık A.Ş.
18.09.2014	21.09.2014	İSTANBUL GIDA-TEK 2014 9.Gıda ve İçecek Teknolojileri, Gıda Güvenliği, Katkı ve Yardımcı Maddeler, Soğutma, Havalandırma, Depolama Sistemleri ve Lojistik Fuarı	İstanbul	Reed Tüyap Fuarcılık A.Ş.
18.09.2014	21.09.2014	12.Bayim Olurmusun? Franchising ve Markalı Bayilik Fuarı 2014	İstanbul	Medya Fors Fuarcılık A.Ş.
18.09.2014	21.09.2014	18.Uluslararası Isaf -Security Fuarı	İstanbul	Marmara Tanıtım Fuarcılık Org. Rek. ve Tic. Ltd. Şti.
18.09.2014	21.09.2014	18.Uluslararası Isaf -Fire & Rescue Fuarı	İstanbul	Marmara Tanıtım Fuarcılık Org. Rek. ve Tic. Ltd. Şti.
18.09.2014	21.09.2014	3.Isaf Safety & Health Fuarı	İstanbul	Marmara Tanıtım Fuarcılık Org. Rek. ve Tic. Ltd. Şti.
18.09.2014	21.09.2014	3.Isaf IT Security Fuarı	İstanbul	Marmara Tanıtım Fuarcılık Org. Rek. ve Tic. Ltd. Şti.
18.09.2014	21.09.2014	3.Isaf Smart Home Fuarı	İstanbul	Marmara Tanıtım Fuarcılık Org. Rek. ve Tic. Ltd. Şti.
18.09.2014	21.09.2014	Ankatek 2014 Ankara Makine İmalatı, Metal İşleme ve Otomasyon Teknolojileri Fuarı	Ankara	4M Fuar Organizasyon Tic. Ltd. Şti
19.09.2014	28.09.2014	5. Konyaaltı Kitap Fuarı	Antalya	NAP Fuarcılık Ltd. Şti
23.09.2014	28.09.2014	BOAT SHOW 2014 34.Uluslararası İstanbul Boat Show Fuarı	İstanbul	UBM NTSR Fuar ve Gösteri Hizmetleri A.Ş.
23.09.2014	28.09.2014	Diyarbakır 4.Oto Show Fuarı 2014	Diyarbakır	Tüyap Tüm Fuarcılık Yapım A.Ş.

24.09.2014	25.09.2014	AET'14	İstanbul	İstanbul Restate Fuar Org. A.Ş.
24.09.2014	28.09.2014	Adana 8.Mobilya - Dekorasyon Fuarı 2014	Adana	Tüyap Adana Fuarçılık A.Ş.
24.09.2014	28.09.2014	9.Trakya Tarımtech Fuarı 2014	Kırklareli	Renkli Fuarçılık Ltd. Şti.
24.09.2014	28.09.2014	İstanbul Tasarım Haftası	İstanbul	IDF Uluslararası Fuarçılık A.Ş.
25.09.2014	27.09.2014	GTE - Çay ve Teknolojileri Fuarı ve Forumu	İstanbul	Trio İstanbul Fuar Yapım A.Ş.
25.09.2014	27.09.2014	ISSA / Interclean İstanbul Endüstriyel Temizlik Teknolojileri ve Hizmetleri Fuar ve Konferansı	İstanbul	UBM NTSR Fuar ve Gösteri Hizmetleri A.Ş.
25.09.2014	28.09.2014	İstanbul Sanat 2014	İstanbul	Fiera Milano İnterteks Uluslararası Fuarçılık A.Ş.
25.09.2014	28.09.2014	Doğalgaz Antalya	Antalya	Detay Fuarçılık Org. Ve Tanıtım Hizmet. Ltd.Şti
25.09.2014	28.09.2014	Hospitality-Hotel, Bar, Cafe & Restaurant 2014	İstanbul	Fiera Milano İnterteks Uluslararası Fuarçılık A.Ş.
25.09.2014	28.09.2014	AIREX -İstanbul Airshow 10.Uluslararası Sivil Havacılık ve Havalimanları Fuarı	İstanbul	MİNT Fuarçılık ve Organizasyon A.Ş.
25.09.2014	28.09.2014	10.Uluslararası LED & LED Aydınlatma Fuarı	İstanbul	Marmara Tanıtım Fuarçılık Org. Rek. ve Tic. Ltd. Şti.
25.09.2014	28.09.2014	3.Elektronist Fuarı	İstanbul	Marmara Tanıtım Fuarçılık Org. Rek. ve Tic. Ltd. Şti.
25.09.2014	28.09.2014	3.Elex Fuarı	İstanbul	Marmara Tanıtım Fuarçılık Org. Rek. ve Tic. Ltd. Şti.
25.09.2014	28.09.2014	3.Advex Fuarı	İstanbul	Marmara Tanıtım Fuarçılık Org. Rek. ve Tic. Ltd. Şti.
25.09.2014	28.09.2014	Avrasya Asansör Fuarı	İstanbul	1.SİNE Fuarçılık A.Ş. 2.İstanbul Fuarçılık A.Ş.
25.09.2014	28.09.2014	2.SANTEK'14 Doğu Marmara Sanayi ve Teknoloji Fuarı	İzmit	Anadolu Expo Fuar Ticaret Ltd.Şti
27.09.2014	01.10.2014	Ağaç İşleme Makinesi 2014 27.Uluslararası Ağaç İşleme Makineleri, Kesici Takımlar, El Aletleri Fuarı	İstanbul	Tüyap Endüstri Fuarçılık A.Ş.
27.09.2014	01.10.2014	INTERMOB 2014 17.Uluslararası Mobilya Yan Sanayi, Aksesuarları Orman Ürünleri ve Ahşap Teknolojisi	İstanbul	Tüyap Endüstri Fuarçılık A.Ş.
30.09.2014	03.10.2014	PET İstanbul Fuarı- 3.Evcil Hayvan Ürün, Malzeme ve Aksesuar Tedarikçileri Fuarı	İstanbul	Ulusal Fuarçılık Org.Tic.Ltd.Şti.
30.09.2014	03.10.2014	Hijyen Ürünleri Fuarı	İstanbul	Ulusal Fuarçılık Org.Tic.Ltd.Şti .
08.10.2014	12.10.2014	4. Trakya Autoshow	Kırklareli	Renkli Fuarçılık Ltd. Şti.
09.10.2014	12.10.2014	Emlak ve Gayrimenkul Fuarı	Ankara	Rem Fuar Sergi ve Panayır Tanıtım Ltd. Şti.
09.10.2014	12.10.2014	Promotürk- Kurumsal Kimlik, İmaj ve Kominikasyon Fuarı	İstanbul	Fiera Milano İnterteks Uluslararası Fuarçılık A.Ş.
13.10.2014	14.10.2014	10.Türkiye Çağrı Merkezi Fuarı	İstanbul	İMİ Fuarçılık Hizmetleri Ltd.Şti.
13.10.2014	18.10.2014	CNR Endüstri Fuarı 2014	İstanbul	1.CNR Ekspo Fuarçılık A.Ş. 2.Pozitif Fuarçılık A.Ş.

14.10.2014	18.10.2014	Burtarım 2014 12.Uluslararası Tarım, Tohumculuk, Fidancılık ve Süt Endüstrisi Fuarı	Bursa	Tüyap Bursa Fuarcılık A.Ş.
14.10.2014	18.10.2014	Bursa 7.Uluslararası Hayvancılık ve Ekipmanları Fuarı	Bursa	Tüyap Bursa Fuarcılık A.Ş.
14.10.2014	19.10.2014	MAKTEK AVRASYA 2014 (4.)	İstanbul	Tüyap Tüm Fuarcılık Yapım A.Ş.
15.10.2014	19.10.2014	4.Van Tarım, Hayvancılık ve Gıda Fuarı	Van	Ajansasya Fuarcılık Org. Ltd. Şti.
15.10.2014	19.10.2014	21.Van-Asya İpekyolu Sanayi ve Ticaret Tedarikçileri Fuarı	Van	Ajansasya Fuarcılık Org. Ltd. Şti.
16.10.2014	16.10.2014	Eğitim, Eğitim Materyalleri ve Teknolojileri Fuarı	Ankara	ISF Fuarcılık Tic. Ltd. Şti.
16.10.2014	18.10.2014	TURKCHEM Chem Show Eurasia 2014 6.Uluslararası Kimya Sanayi Grup Fuarı	İstanbul	Artkim Fuarcılık Tic. Ltd. Şti
16.10.2014	19.10.2014	Best Gayrimenkul 14 Fuarı	İstanbul	Bileşim Yayıncılık Fuar ve Tan. Hizm. A.Ş.
16.10.2014	19.10.2014	Best Bina Elektrik, Elektronik, Mekanik ve Kontrol Sistemleri Fuarı 2014	İstanbul	Bileşim Yayıncılık Fuar ve Tan. Hizm. A.Ş.
16.10.2014	19.10.2014	Food & Spirit İstanbul	İstanbul	IDF Uluslararası Fuarcılık A.Ş.
16.10.2014	19.10.2014	Kent Expo "2.Şehircilik ve Kent İhtiyaçları Fuarı	İzmir	İZFAŞ İzmir Fuarcılık Hizmet. Kültür ve Sanat İşleri. Tic.A.Ş
16.10.2014	19.10.2014	Medexpo - Medikal Ürünler, Sağlık Kuruluşları, Hastane ve Laboratuvar Donanımları Fuarı	İzmir	SNS Fuarcılık Tan. Org. Rek. Yay. San. Tic. Ltd. Şti
16.10.2014	19.10.2014	Bijuteri 2014 - Bijuteri Moda ve Aksesuarları Fuarı	İstanbul	1.CNR Ekspo Fuarcılık A.Ş. 2.Pozitif Fuarcılık A.Ş.
16.10.2014	19.10.2014	İstanbul Jewelry Show Ekim 2014 39.İstanbul Uluslararası Mücevherat, Saat ve Malzemeleri Fuarı	İstanbul	UBM Rotaforte Uluslararası Fuarcılık A.Ş.
16.10.2014	19.10.2014	OTM 2014 Ortadoğu Tekstil Makineleri Fuarı	Gaziantep	1.Tüyap Tüm Fuarcılık Yapım A.Ş. 2.Teknik Fuarcılık ve Yayın. Reklam Danış. Tic. Ltd. Şti
17.10.2014	18.10.2014	İstanbul Havacılık Eğitimleri Fuarı	İstanbul	Mavi Uluslararası Fuarcılık Hizmetleri Tic. Ltd. Şti.
17.10.2014	19.10.2014	3.Malatya İnsan Kaynakları ve İstihdam Fuarı	Malatya	Malatya Belediyesi Fuarcılık Hizmet. Kültür ve Sanat Etkinlik. Tic. A.Ş.
18.10.2014	18.10.2014	QS Dünya MBA ve Yüksek Lisans Fuarı	İstanbul	Boyut Fuarcılık Hizmet. Org. Ltd. Şti
18.10.2014	18.10.2014	Eğitim, Eğitim Materyalleri ve Teknolojileri Fuarı	İstanbul	ISF Fuarcılık Tic. Ltd. Şti.
18.10.2014	19.10.2014	İNARTS Yurtdışı ve Yurtiçi Sanat Okulları Fuarı	İstanbul	Inarts Fuarcılık Org. Danışmanlık Tic. Ltd. Şti .
21.10.2014	21.10.2014	Akare Yurtdışı Eğitim Fuarları	Ankara	Akare Fuarcılık A.Ş
22.10.2014	25.10.2014	7.Ulusal Hidrolik Pnömatik Kongresi ve Sergisi	İstanbul	Küre Fuarcılık Ticaret Ltd. Şti.

23.10.2014	23.10.2014	Akare Yurtdışı Eğitim Fuarları	İzmir	Akare Fuarçılık A.Ş.
23.10.2014	25.10.2014	Paintistanbul 2014- Boya Sanayi ve Yardımcı Maddeler Kongre ve Fuarı	İstanbul	1.CNR Ekspo Fuarçılık A.Ş. 2.İstanbul Fuarçılık A.Ş.
23.10.2014	25.10.2014	2.Frutech Meyve Yetiştiriciliği ve Teknolojileri Fuarı	Antalya	MSK Fuarçılık Ltd. Şti.
23.10.2014	25.10.2014	1.Tekstil ve Konfeksiyon Makineleri, Yan Sanayi ve Aksesuarları	Kahramanmaraş	ECR Fuarçılık Ltd. Şti
23.10.2014	26.10.2014	FOODEX İzmir Gıda ve Gıda Teknolojileri Fuarı	İzmir	Gençiz Fuarçılık Org. Ltd. Şti
23.10.2014	26.10.2014	Tokat Tarım Fuarı 2014, Tokat Tarım ve Hayvancılık Fuarı	Tokat	Atlas Uluslararası Fuarçılık Reklam Org. Ltd. Şti
23.10.2014	26.10.2014	27.Yapı Fuarı - Turkeybuild Ankara 2014	Ankara	Yem Fuarçılık A.Ş.
23.10.2014	26.10.2014	Sağlık Turizmi Zirvesi ve Fuarı	İstanbul	Aktif Fuarçılık Ltd. Şti
23.10.2014	26.10.2014	Termal Zirvesi ve Fuarı	İstanbul	Aktif Fuarçılık Ltd. Şti
23.10.2014	26.10.2014	Avrasya Değirmen 2014 6.Değirmen Makineleri ve Yan Sanayi Fuarı (Un ve Unlu Mamüller Teknolojileri Özel Bölümü)	Konya	Tüyap Konya Fuarçılık A.Ş.
25.10.2014	26.10.2014	Akare Yurtdışı Eğitim Fuarları	İstanbul	Akare Fuarçılık A.Ş.
27.10.2014	30.10.2014	Yenilenebilir Enerji Fuarı	İstanbul	İstanbul Fuarçılık A.Ş.
29.10.2014	31.10.2014	TEXBRIDGE İstanbul Tekstil ve Aksesuarları Fuarı	İstanbul	İstanbul Fuarçılık A.Ş.
30.10.2014	02.11.2014	TeknoGAP Ticaret ve Teknolojileri	Şanlıurfa	Start Fuarçılık ve Organizasyon Ltd. Şti.
30.10.2014	02.11.2014	Rensef Yenilenebilir Enerji Sistemleri ve Enerji Verimliliği Fuarı	Antalya	Agoras Fuarçılık Hizmetleri Ltd. Şti.
30.10.2014	02.11.2014	Göller Bölgesi-Yayla Şartlarında Tarım ve Hayvancılık	Isparta	Detay Fuarçılık Org. Ve Tanıtım Hizmet. Ltd.Şti
30.10.2014	02.11.2014	Mersin Otel Ekipmanları 2014 Mersin Konaklama, Ağırlama Teknolojileri ve Malzemeleri Fuarı	Mersin	Forza Fuarçılık ve Organizasyon Hizmetleri A.Ş.
30.10.2014	02.11.2014	Mersin Turizm 2014- Mersin 2.Turizm ve Seyahat Fuarı	Mersin	Forza Fuarçılık ve Organizasyon Hizmetleri A.Ş.
30.10.2014	02.11.2014	Homeland Security 2014	İstanbul	İstanbul Fuarçılık A.Ş.
30.10.2014	02.11.2014	Güzellik & Bakım 2014 25.Güzellik, ve Bakım, Saç, Kozmetik ve Parfümeri Fuarı	Ankara	Fiera Milano İnterteks Uluslararası Fuarçılık A.Ş.
30.10.2014	02.11.2014	7.Toyzeria Oyuncak, Lisans, Oyun Ve Oyun Ekipmanları Fuarı	İstanbul	Spielwarenmesse Middle East Fuarçılık Ltd.Şti.
30.10.2014	02.11.2014	Tümexpo Tümsiad Sanayi ve Ticaret Fuarı	Gaziantep	Start Fuarçılık ve Organizasyon Ltd. Şti.
31.10.2014	02.11.2014	REHABTECH İstanbul 2014	İstanbul	Fiera Milano İnterteks Uluslararası Fuarçılık A.Ş.

Vergi Takvimi

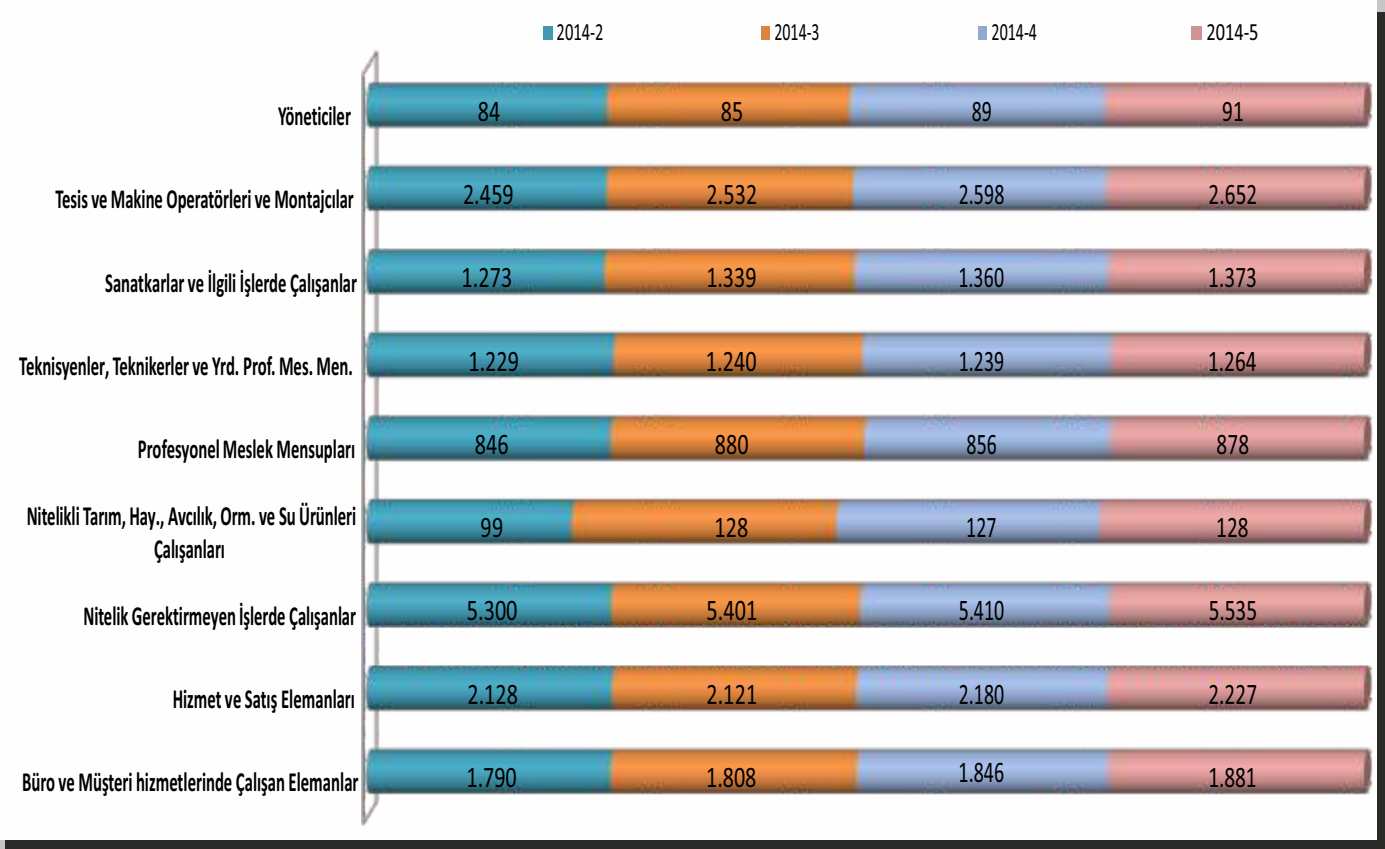
Ay	İlk Tarih	Son Tarih	Konu
Ağustos	01/08/2014	14/08/2014	2014 II. Geçici Vergi Dönemine (Nisan-Mayıs-Haziran) Ait Gelir Geçici Vergisinin Beyanı
	01/08/2014	14/08/2014	2014 II. Geçici Vergi Dönemine (Nisan-Mayıs-Haziran) Ait Kurum Geçici Vergisinin Beyanı
	01/08/2014	15/08/2014	Temmuz 2014 Dönemine Ait Özel İletişim Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
	01/08/2014	15/08/2014	Temmuz 2014 Dönemine Ait Banka ve Sigorta Muameleleri Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
	01/08/2014	18/08/2014	2014 II. Geçici Vergi Dönemine (Nisan-Mayıs-Haziran) Ait Gelir Geçici Vergisinin Ödemesi
	01/08/2014	18/08/2014	2014 II. Geçici Vergi Dönemine (Nisan-Mayıs-Haziran) Ait Kurum Geçici Vergisinin Ödemesi
	01/08/2014	20/08/2014	Temmuz 2014 Dönemine Ait İlan ve Reklam Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
	01/08/2014	25/08/2014	Temmuz 2014 Dönemine Ait GVK 94. Madde ile KVK 15. ve 30. Maddelerine Göre Yapılan Tevkifatların Muhtasar Beyan name ile Beyanı
	01/08/2014	25/08/2014	Temmuz 2014 Dönemine Ait Katma Değer Vergisinin Beyanı
	01/08/2014	25/08/2014	Temmuz 2014 Dönemine Ait İstihkaktan Kesinti Suretiyle Tahsil Edilen Damga Vergisi ile Sürekli Mükellefiyeti Bulunanlar İçin Makbuz Karşılığı Ödenmesi Gereken Damga Vergisinin Beyanı
	01/08/2014	26/08/2014	Temmuz 2014 Dönemine Ait GVK 94. Madde ile KVK 15. ve 30. Maddelerine Göre Yapılan Tevkifatların Ödemesi
	01/08/2014	26/08/2014	Temmuz 2014 Dönemine Ait Katma Değer Vergisinin Ödemesi
	01/08/2014	26/08/2014	Temmuz 2014 Dönemine Ait İstihkaktan Kesinti Suretiyle Tahsil Edilen Damga Vergisi ile Sürekli Mükellefiyeti Bulunanlar İçin Makbuz Karşılığı Ödenmesi Gereken Damga Vergisinin Ödemesi
	01/08/2014	01/09/2014	Diğer Ücretlerin Gelir Vergisi 2. Taksit Ödemesi
	01/08/2014	01/09/2014	Temmuz 2014 Dönemine Ait Mal ve Hizmet Alımlarına İlişkin Bildirim Formu (Form Ba)

	01/08/2014	01/09/2014	Temmuz 2014 Dönemine Ait Mal ve Hizmet Satışlarına İlişkin Bildirim Formu (Form Bs)
Ay	İlk Tarih	Son Tarih	Konu
Eylül	01/08/2014	01/09/2014	Diğer Ücretlerin Gelir Vergisi 2. Taksit Ödemesi
	01/08/2014	01/09/2014	Temmuz 2014 Dönemine Ait Mal ve Hizmet Alımlarına İlişkin Bildirim Formu (Form Ba)
	01/08/2014	01/09/2014	Temmuz 2014 Dönemine Ait Mal ve Hizmet Satışlarına İlişkin Bildirim Formu (Form Bs)
	01/09/2014	15/09/2014	Ağustos 2014 Dönemine Ait Özel İletişim Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
	01/09/2014	15/09/2014	Ağustos 2014 Dönemine Ait Banka ve Sigorta Muameleleri Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
	01/09/2014	22/09/2014	Ağustos 2014 Dönemine Ait İlan ve Reklam Vergisinin Beyanı ve Ödemesi
	01/09/2014	23/09/2014	Ağustos 2014 Dönemine Ait GVK 94. Madde ile KVK 15. ve 30. Maddelerine Göre Yapılan Tevkifatların Muhtasar Beyanname ile Beyanı
	01/09/2014	23/09/2014	Ağustos 2014 Dönemine Ait İstihkaktan Kesinti Suretiyle Tahsil Edilen Damga Vergisi ile Sürekli Mükellefiyeti Bulunanlar İçin Makbuz Karşılığı Ödenmesi Gereken Damga Vergisinin Beyanı
	01/09/2014	24/09/2014	Ağustos 2014 Dönemine Ait Katma Değer Vergisinin Beyanı
	01/09/2014	26/09/2014	Ağustos 2014 Dönemine Ait GVK 94. Madde ile KVK 15. ve 30. Maddelerine Göre Yapılan Tevkifatların Ödemesi
	01/09/2014	26/09/2014	Ağustos 2014 Dönemine Ait Katma Değer Vergisinin Ödemesi
	01/09/2014	26/09/2014	Ağustos 2014 Dönemine Ait İstihkaktan Kesinti Suretiyle Tahsil Edilen Damga Vergisi ile Sürekli Mükellefiyeti Bulunanlar İçin Makbuz Karşılığı Ödenmesi Gereken Damga Vergisinin Ödemesi
	01/09/2014	30/09/2014	Ağustos 2014 Dönemine Ait Mal ve Hizmet Alımlarına İlişkin Bildirim Formu (Form Ba)
	01/09/2014	30/09/2014	Ağustos 2014 Dönemine Ait Mal ve Hizmet Satışlarına İlişkin Bildirim Formu (Form Bs)

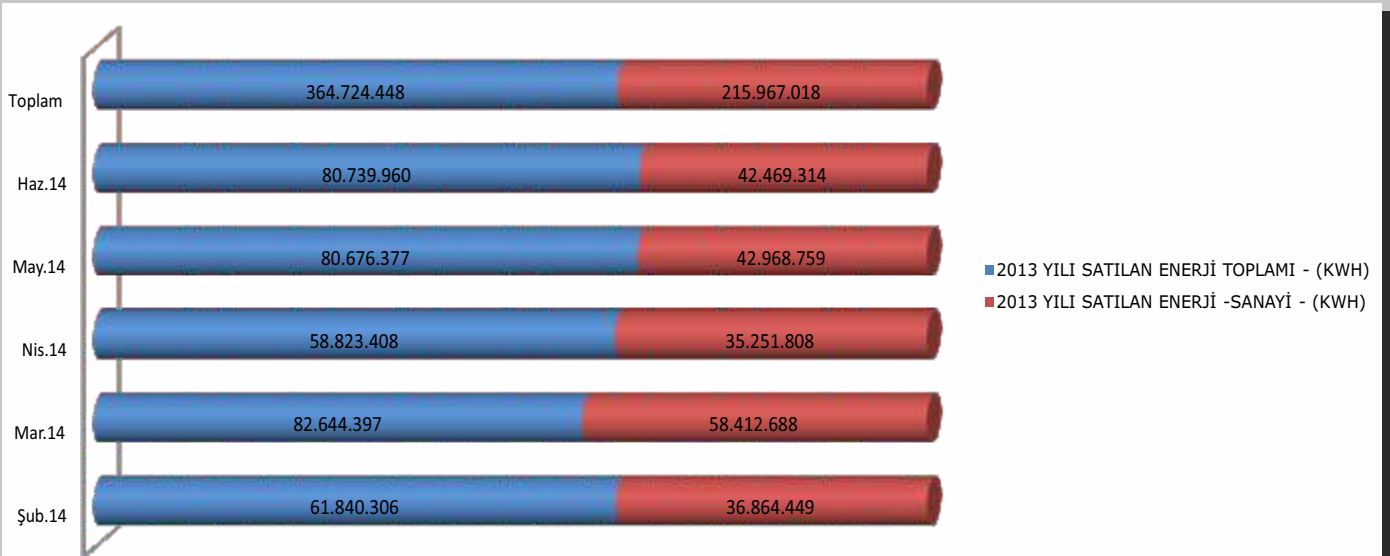
BDDK VERİLERİ

Tüm Bankalar - Niğde - Raporlama	2013-3	2013-6	2013-9	2013-12	2014-3
Veri - Raporlama Dönemi	Değer	Değer	Değer	Değer	Değer
Toplam Nakdi Krediler	1.921.750	1.812.433	1.920.180	1.970.325	2.053.475
Nakdi Krediler	1.886.346	1.774.758	1.880.145	1.930.881	2.012.691
Takipteki Alacaklar	35.404	37.675	40.035	39.444	40.784
Gayrinakdi Krediler	156.154	159.578	165.184	174.402	168.099
Konut Kredisi	220.878	223.103	236.213	244.467	247.860
Diğer Tüketici Kredileri	347.568	372.493	389.287	401.866	405.405
Ziraat ve Balıkçılık	271.316	232.790	231.775	232.810	267.555
Tasarruf Mevduatı	721.829	745.875	796.626	843.079	906.213
Tasarruf Mevduatı Türk Lirası	505.476	521.948	558.803	586.663	637.920
Tasarruf Mevduatı Döviz Tevdiat Hesabı	216.353	223.927	237.823	256.416	268.293
Toplam Mevduat	949.366	987.771	1.046.940	1.141.182	1.188.151
Kişi Başı Nakdi Kredi	5.544	5.215	5.525	5.675	5.857
Kişi Başı Takipteki Alacak	104	111	118	116	118,68
Kişi Başı Tasarruf Mevduatı	2.121	2.192	2.341	2.478	2.637
Kişi Başı Toplam Mevduat	2.790	2.903	3.077	3.354	3.457
Şubeye Düşen Nüfus	12.602	12.152	11.733	10.976	11.085
Şube Sayısı	27	28	29	31	31
Toplam Nakdi Kredi Top. Mevduat Oranı	202	183	183	173	173
Toplam Nakdi Kredi Tas. Mevduatı Oranı	266	243	241	234	227
Takipteki Alacaklar Top. Nak. Kredi Oranı	2	2	2	2	2

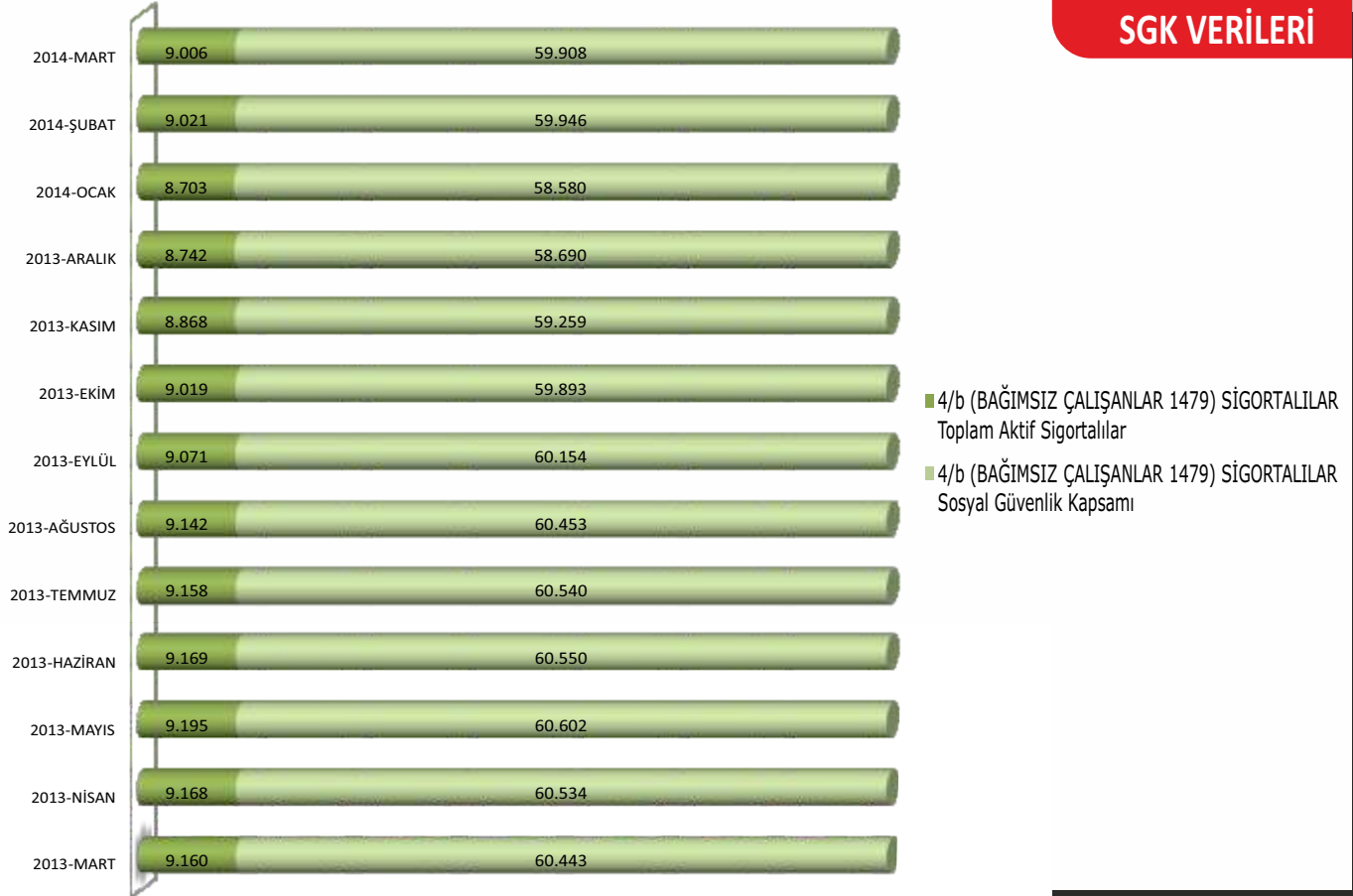
ÇALIŞMA VE İŞ KURUMU VERİLERİ



MEDAŞ VERİLERİ



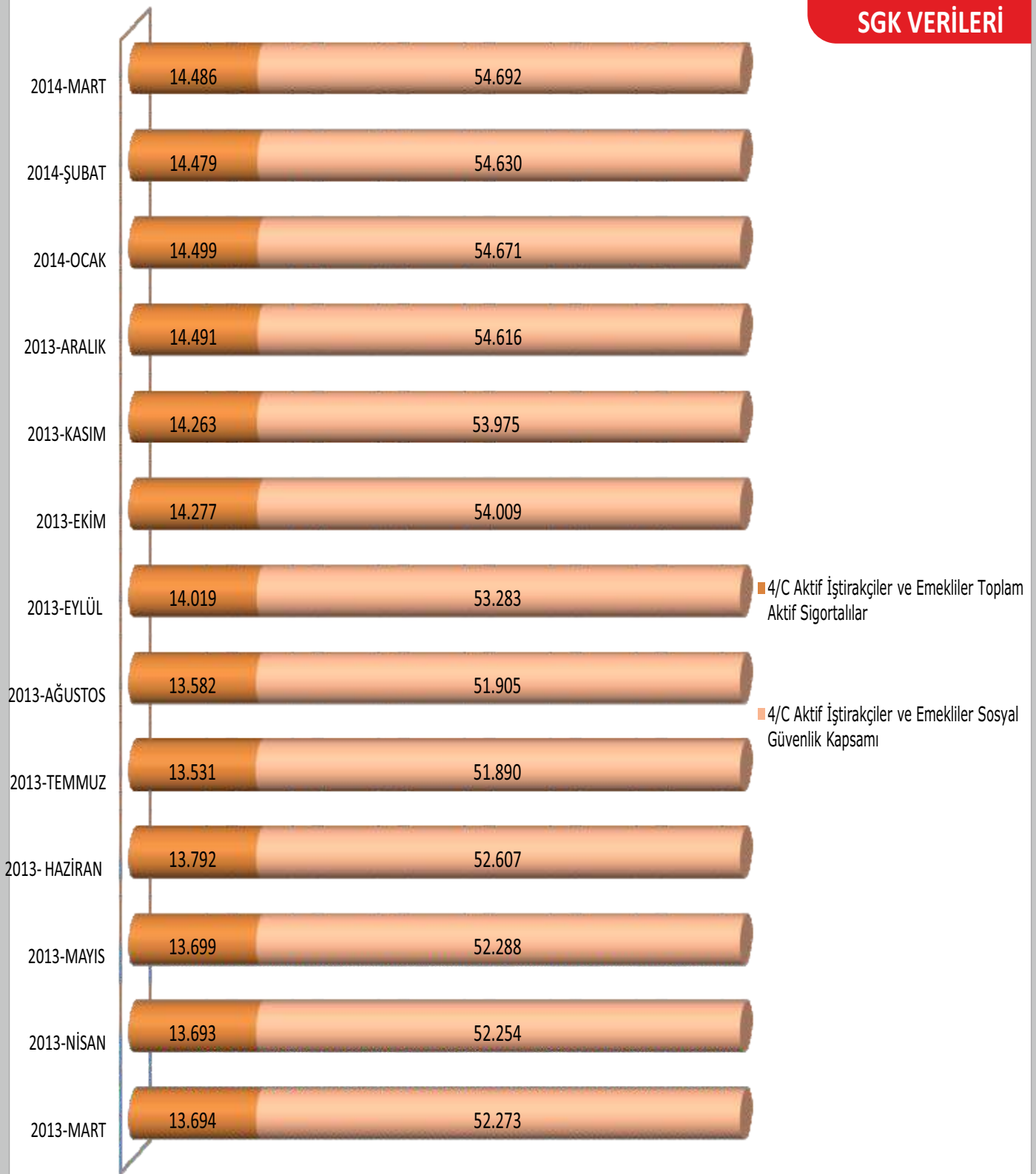
SGK VERİLERİ



SGK VERİLERİ



SGK VERİLERİ



NİTSO GÜNDEMİNDEN

02 Mayıs 2014	Yönetim Kurulu Başkanımız Şevket Katırcıoğlu, Odamız Toplantı Salonu'nda düzenlenen İl Gelişme Planı Sanayi Grubu Toplantısı 'na katıldı.
02 Mayıs 2014	Odamız Meclis Üyeleri, Niğde Belediyesi'nde gerçekleştirilen Çiftçi Malları Koruma Meclisi Toplantısı 'na katıldılar.
08 Mayıs 2014	Yönetim Kurulu Başkanımız Şevket Katırcıoğlu, Ahiler Kalkınma Ajansı tarafından Odamız Toplantı Salonu'nda düzenlenen Sektörel Analiz Raporu Sonuçları toplantısına katıldı.
10 Mayıs 2014	Yönetim Kurulu Başkanımız Şevket Katırcıoğlu, Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Birliği Genel Kurul Toplantısı 'na katıldı.
12 Mayıs 2014	Yönetim Kurulu Başkanımız Şevket Katırcıoğlu, Valilik Toplantı Salonu'nda düzenlenen Enerji İhtisas Komisyonu toplantısına katıldı.
12 Mayıs 2014	Meclis Başkanımız Mehmet Ayduğan, Niğde Üniversitesi Bahar Şenlikleri açılışına katıldı.
13 Mayıs 2014	Yönetim Kurulu Başkanımız Şevket Katırcıoğlu ve Yönetim Kurulu BaşkanYardımcımız Suna Tuğrul, Garanti Bankası tarafından Niğde Kültür Merkezi'nde düzenlenen Kadın Girişimciler Buluşmaları Toplantısı 'na katıldılar
14 Mayıs 2014	Yönetim Kurulu Başkanımız Şevket Katırcıoğlu Elit Beğendim Hastaneler Mağazası 'nın açılışına katıldı.
04 Haziran 2014	Yönetim Kurulu Başkan Yardımcımız Suna Tuğrul, Kız Teknik ve Meslek Lisesi Müdürlüğü'nde gerçekleştirilen Beceri Sınav Komisyonu Toplantısı 'na katıldı.
19 Haziran 2014	Yönetim Kurulu Başkanımız Şevket Katırcıoğlu ve Meclis Başkanımız Mehmet Ayduğan, Niğde Çarşısı A.V.M. açılış törenine katıldılar.
19 Haziran 2014	Yönetim Kurulu Başkanımız Şevket Katırcıoğlu ve Meclis Başkanımız Mehmet Ayduğan, Bor Ziraat Odası Hizmet Binası açılış törenine katıldılar.
20 Haziran 2014	Yönetim Kurulu Üyelerimiz, Niğde Üniversitesi Mezuniyet Töreni 'ne katıldılar.
26 Haziran 2014	Yönetim Kurulu Başkanımız Şevket Katırcıoğlu, Songur A.V.M. açılış törenine katıldı.
27 Haziran 2014	Yönetim Kurulu Başkanımız Şevket Katırcıoğlu, Acar Seyahat Yeni Hizmet Binası 'nın açılış törenine katıldı.

YENİ ÜYELERİMİZ ODAMIZA HOŞGELDİNİZ!

Üye Adı	Faaliyet Konusu
Abuzer Tekin Doğan	Gıda
Tatt Madencilik Nakliye Makine Enerji Yat. San. Ve Tic. A.Ş. Ulukışla Şubesi	Madencilik
Yedier Doğal Ürünler San. Ve Tic. Ltd. Şti.	Sirke İmalatı
Cevahir Yıldız	İnşaat
İnayet Arıöz	Toptan Gıda
Adlina Turizm Gıda Ürünleri İnş. Petrol Ürün. Oto. San. ve Tic. Ltd. Şti.	Kafeterya
N8 İnşaat Turizm Maden Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti.	İnşaat
Özgümüş Petrol Gıda Tarım Hayvancılık İnşaat Nak. San. Tic. Ltd. Şti.	Akaryakıt
Yaşar Ergül Tarım Ürünleri San. ve Tic. Ltd. Şti. Niğde Şubesi	Toptan Sebze Meyve
Adem Songur	Market
İmdat Tanık	İnşaat
Ahmet Çelik	İnşaat
AKM Park İnşaat Taah. Oto. Tekstil Temizlik San. ve Tic. Ltd. Şti.	İnşaat
Elenora Güzellik Estetik İnşaat İç ve Dış Tic. Ltd. Şti. Niğde Şubesi	Güzellik Salonu
Yakup Polat	İnşaat
Hüseyin Koyuncu	Züccaciye, Hediyeelik Eşya
Raif Başak	Toptan Gıda
Murat Erdem	Takograf, Oto Elektrik
Türkcan Taşımacılık Akaryakıt Tarım Ürün. Hayv. San. ve Tic. Ltd. Şti.	Yolcu Taşımacılığı
Niğde Genç Yapı İnşaat Gıda Tarım Petrol San. ve Tic. Ltd. Şti.	İnşaat
Özkul Enerji ve Petrol Zirai Ürün. Nak. Oto. Gıda San. ve Tic. Ltd. Şti. Ağcaşar Köyü Şubesi	Akaryakıt
Bim Birleşik Mağazalar A.Ş. Yakamoz Niğde Şubesi	Market
Ömür Metal İthalat İhracat San. ve Tic. Ltd. Şti.	Metal Ürünleri İmalatı
Hakan Koçyiğit Akaryakıt Tic. San. Ltd. Şti.	Akaryakıt
Özpet petrol Denizcilik Nak. İnş. Gıda Tur. San. ve Tic. Ltd. Şti. Niğde Şubesi	Akaryakıt
Engin Akyüz	Tarım Aletleri, Gübre
Nurullah Demirtaş	Eğitim Danışmanlığı
İmgo Makine Otomasyon Gıda Enerji Eğitim Dan. Tar.Ürün. İnş. İhr.İth. San. Tic. Ltd. Şti.	Meyve Suyu Makine İmalatı
Arkite Mimarlık ve Mühendislik İnş. Taahhüt Tarım Ürün. Turizm San. Tic. Ltd. Şti.	Mimarlık
Yılkar Petrol Gıda Madencilik San. ve Tic. Ltd. Şti. Alay Kasabası Niğde Şubesi	Akaryakıt
Mahmut Taygur	İnşaat
Selçuk Ecza Deposu Tic. ve San. A.Ş. Niğde Şubesi	Ecza Deposu
Niğmer Granit Mermer İnşaat Otomotiv Tarım İth. İhr. San. ve Tic. Ltd. Şti.	Mermer
Şemsettin Turhan	İnşaat
S.S.66 Nolu Gümüşler Kasabası Karayolu Yolcu Taşıma Koop.	Yolcu Taşıma Koop.
Murat Yüksel	İnşaat Malzemeleri
Sezer Eker Turizm Emlak İnş. Kuaför ve Güzellik Salonu İşlet. Lojistik Tic. Ltd. Şti.	Düğün Salonu İşletmeciliği
Hocalar Yapı Emlak İnşaat San. Tic. Ltd. Şti.	İnşaat
S.S.67 Nolu Bozköy Kasabası Karayolu Yolcu Taşıma Koop.	Yolcu Taşıma Koop.
Edkon Enerji Metal Elek. İnş. Nak. İth. Ve İhr. Ltd. Şti.	Konteynir İmalatı
Alakbar Rezaei	İnşaat
Sadi Avşar	E-ticaret

DUYURU

Niğde Ticaret ve Sanayi Odası olarak, değerli üyelerimizle daha hızlı iletişim sağlamak ve her an yeni ve güncel bilgileri sunabilmek adına Facebook ve Twitter hesapları kullanıma açılmıştır.

Facebook ve Twitter hesaplarına, aşağıda bulunan adreslerden ulaşım sağlanabilmektedir.

Twitter : <https://twitter.com/nigdetso>

Facebook : <https://www.facebook.com/nitso.org.tr>

Niğde Ticaret ve Sanayi Odası (NiTso) olarak düzenleyeceğimiz toplantı, fuar, seminer, konferans, kurs, eğitim, açılış vb. etkinlik duyurularını, en kısa zamanda ve en doğru şekilde siz değerli üyelerimize iletebilmemiz için lütfen e-posta adreslerinizi, telefon ve faks numaralarınızı (hiç bildirmediyse ya da değişiklik olması durumunda) lütfen bize bildiriniz.

İletişim

Tel: 233 55 01

Fax: 233 55 00

E-mail: nigdetso@tobb.org.tr

Web : www.nitso.org.tr/

NİĞDE OTELLERİ		NİĞDE OTOBÜS FİRMALARI	
OTEL ADI	TELEFON	FİRMA ADI	TELEFON
GRAND OTEL - 4*	0388 232 70 00	NİĞDE AYDOĞANLAR	444 51 00-232 10 00-233 17 77
NARLIGÖL TERMAL OTEL - 4*	0388 283 20 20	İNAN TURİZM	444 00 37-213 13 11-233 12 11
ŞAHİNER OTEL - 3*	0388 232 21 21	SÜHA TURİZM	444 11 38-233 24 25-213 13 11
NAHİTA OTEL - 3*	0388 232 35 36	METRO TURİZM	444 34 55-213 10 13
ÇELİKHAN TERMAL OTEL	0388 531 22 31	LÜX EREĞLİ	444 42 42-212 09 65
OSMANBEY OTEL	0388 233 50 00	TOKAT SEYAHAT	0388 212 09 65
ŞAHİN OTEL	0388 232 09 51	SİVAS TUR	0388 212 09 65
MURAT OTEL	0388 213 39 78	KANBEROĞLU-LÜKS SİİRT	0388 213 39 54
ŞAFAKLAR OTEL	0388 221 01 35	NEVŞEHİR SEYAHAT	0388 212 09 65
		LİDER ADANA	0388 213 33 33
		YENİ ADANA	0388 213 07 77

SUDOKU

Her satırı, her sütunu ve her 3x3'lük kutuyu,
1'den 9'a kadar rakamları birer kez kullanarak doldurunuz

5	9	6	2	1	7	3	8	4
			4		9			
		4				2		
4	6						2	8
	5	2				1	4	
8	1						5	3
		5				4		
			6		8			
7	4	3	1	9	5	8	6	2

6	9	7	4				8	
2					9	3		5
8	5		1	2	6		4	
7					2			3
9			3	5	1			8
1			9					6
	7		5	6	8		1	4
5		9	7					2
	8				3	6	5	7

1			3	7	6			4
7								5
6		8	4	5	1	3		9
			7	6	9			
		3		2		8		
			1	3	8			
4		1	6	8	7	5		2
3								6
5			9	1	3			8

		9	8	7	5	2		
		4		3		5		
3		5				9		7
1			9	4	2			8
			7	1	3			
4			5	8	6			2
5		2				8		4
		8		9		1		
		1	3	5	8	7		

**BÜRO MAKİNELERİ
PROFESYONEL TEKNİK SERVİS
BASKI ÇÖZÜMLERİ
TONER - KARTUŞ DOLUM**



KONICA MINOLTA
fotokopi-yazıcı-tarayıcı-fax

HSM
evrak imha sistemleri

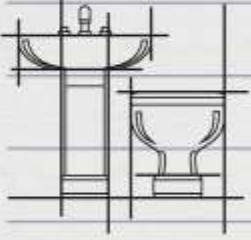


Selçuk mah. Selçuklu Cad.
Esatbey Apt.12/B Merkez/NİĞDE

www.ofisstar.com
www.konicaminoltanigde.com

388 232 55 25
388 232 06 15 (fax)
officestar51@gmail.com

tasarım
proje
3d görselleştirme



sevin için de
bir fikrim var...



nihleicimimarlik



nihleicimimarlik@gmail.com

Dr. Sami Yağız cad.
Cici Baba Sok 1/1
Merkez/NIĞDE



388 212 00 49

539 777 89 09

{ NİHLE }
iç mimarlık

Nihle BOZDAĞ
Yüksek İç Mimar